

淘宝店铺粉丝多有什么好处？淘宝粉丝怎么样来

产品名称	淘宝店铺粉丝多有什么好处？淘宝粉丝怎么样来
公司名称	武汉热搜传媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉东湖新技术开发区高新大道以南,神墩一路以北,松涛路以东奥山创意街区项目第4号地块幢16层办公8号（自贸区武汉片区）
联系电话	13826915991 15727045741

产品详情

淘宝粉丝的来源有多种渠道，另外粉丝也分为死粉和有价值的粉丝，各位店家也要想办法去将死粉转化为活粉，然后给来店铺消费，而活粉也可以转化。这才是卖家们终想要达到的目的。

粉丝来源有哪些？

- 1、大量购买或多次购买过店铺商品的用户；
- 2、收藏过本店铺的用户；
- 3、分享过店铺商品的用户；
- 4、平时参加大型推广活动中能够接触到的用户；
- 5、微信搜索热搜传媒，自助服务平台，接近2千种多媒体业务服务，淘宝店铺粉丝千粉，当天上完。

淘宝店铺粉丝多了有什么好处

我们可以肯定的是粉丝多是有用的，其肯定对店铺肯定是有好处的，再者他能够提高店铺转化，下面就来为大家介绍一下具体的好处。

- 1、增加淘宝店铺粉丝能够增加买家与店铺的粘度，提高购买转化率!
- 2、增加淘宝店铺粉丝能及时与买家粉丝进行互动，减少信息沟通成本!
- 3、增加淘宝店铺粉丝可以减少结识新顾客的成本，口碑传播让所有粉丝买家都成为潜在客户!

如何提高粉丝活跃度?

粉丝数是微淘号商家指数的组成部分，微淘号商家指数越高代表商家整体越优质。指数可以指导商家更有方向地进行粉丝运营和内容创作，助力商家在微淘号中更好地成长。

指数的高低会影响商家晋级，作为各项权益的准入门槛之一，并影响流量分发、账号推荐、微淘活动报名等场景。

淘宝店铺里的粉丝可享受“粉丝专享价”，商家发布微淘时将针对店铺粉丝人群定向发放粉丝专享优惠价格。

粉丝数是一个值，这个值是有限度的，重要的是真实粉丝。也就是粉丝关注之后是否能带来粉丝互动和粉丝访问，僵尸粉不仅仅不会增加粉丝指数值，反而会降低粉丝值。提高粉丝活跃度可以通过如下途径：

- 1、每天把微淘推送的额度全部用光;
- 2、推送优质内容，保证内容的粉丝阅读量和内容转发;
- 3、保持和粉丝的良好互动，沟通交流;
- 4、良好的使用订阅号功能(部分达人开放);
- 5、保持每周都能有3天以上的活跃度

运营淘宝店铺，粉丝是一个重要指标，用户一进来你的店看到你店铺粉丝这么少，就觉得你这个店的产品什么的都不是很好，就会去别家店铺下单了，这是多少店铺主的痛点，同样的产品，你家粉丝有100个，别人家的粉丝有1000个，用户自然会去粉丝多的店铺消费，觉得粉丝多的店铺东西质量可能会好的，这都是用户心理作用，这也是为什么店铺粉丝要达到1000个以上的作用。