

# 消费创业，平台整合：嗨购模式和手机分红模式如何创收？ 嗨购模式系统+电动车手机分红模式+商业价值分享，微三云麦超讲解

产品名称	消费创业，平台整合：嗨购模式和手机分红模式如何创收？嗨购模式系统+电动车手机分红模式+商业价值分享，微三云麦超讲解
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

消费创业，平台整合：嗨购模式和手机分红模式如何创收？嗨购模式系统+电动车手机分红模式+商业价值分享，微三云麦超讲解

导读：微三云大数据莞云科技介绍：

公司专业提供微信小程序定制开发、抖音小程序开发、APP定制开发，目前已打造出晶抖云软件供应链平台，功能应用涵盖广告电商系统，预售拼购系统，秒杀拼购系统，全民拼购模式系统，微信商城分销系统、移动社交分销APP、线下多门店收银系统、城市O2O系统、跨境电商系统、社交电商系统、社区团购系统、挂售卖货系统、拼团系统、区/块/链系统、内容付费直播系统、短视频电商系统、智慧新零售系统、微商订货代理系统，分红榜卖货系统等，拼团抽奖系统，三三滑落公排分红系统、超级多平台会员聚合广告变现APP  
微三云大数据莞云科技介绍 <https://wsyguanyun.co>今天小编要分享的是嗨购模式系统源码开发+智能电动车手机分红模式双模式组合玩法，感兴趣的想搭建模式的可以联系小编。

小编介绍：微三云麦超，微三云市场总监、资源总监，首席商业模式策划导师，本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/微三云大数据/二云信息/达丰云）

软件二次开发合作公司：星电/尾音/微云视



## 消费收益

所有商家入驻需让利折扣

会员个人消费获得商家让利10倍嗨值

会员在商家消费商家获得商家让利2倍嗨值

## 分享收益

分享权限：

购买激活礼包，升级成为VIP以上级别，即可获取分享权限，享受分享收益。

分享收益：

直接推荐一名新会员：

- 1、获得100嗨值奖励
- 2、获得直推会员消费收益嗨值20%
- 3、获得直推会员线下消费让利额5%等值嗨贝
- 4、获得直推商家让利额5%等值嗨贝

## 服务收益

初级合伙人：

升级条件：直接推荐10名VIP，团队人数不低于100名VIP。

嗨值收益：获得团队会员消费收益嗨值10%。

会员消费嗨贝收益：获得团队消费让利额2%等值嗨贝。

商家让利嗨贝收益：获得团队商家让利额2%等值嗨贝。

中级合伙人：

升级条件：直接推荐不少于3个初级

嗨值收益：获得团队会员消费收益嗨值15%。

会员消费嗨贝收益：获得团队消费让利额3%等值嗨贝。

商家让利嗨贝收益：获得团队商家让利额3%等值嗨贝。

高/级合伙人：

升级条件：直接推荐不少于3个中级

嗨值收益：获得团队会员消费收益嗨值20%。

会员消费嗨贝收益：获得团队消费让利额4%等值嗨贝。

商家让利嗨贝收益：获得团队商家让利额4%等值嗨贝。

运营中心收益

加入条件：

- 1、购买专区豪华礼包；
- 2、需具备高/级合伙人资格；
- 3、申请运营中心，需经公司统一培训、考核。

获取收益：

- 1、获赠礼包额2倍嗨值；
- 2、区域内商家让利额的8%等值嗨贝收益；
- 3、有权推广子运营中心，并获得自运营中心区域内商家让利额的3%等值嗨贝收益。
- 4、推广子运营中心获得等值嗨值奖励。

管理权限：

- 1、区、县、县级市城市独/家经营权。
- 2、具备区域内商家审核权限。
- 3、具备推广运营中心的权限。

## 嗨值释放规则

总量39万枚嗨贝，第/一年每天空投498枚，第二年开始每年递减50%

我的嗨值 ÷ 全网激活嗨值 \* 每日空投总量 = 个人每天空投的嗨贝。

嗨贝有增值属性，由市场供需关系决定价值。

点评：嗨购模式作为这两个月风头zui盛的模式，非常好推广，嗨贝已经从1元钱升值到4000多元，早期用户基本都已经赚到几十倍收益了。

但是，这个世界是不存在完美的模式的，这个模式后期他的弊端会显现出来，就是随着嗨贝的价值升高，那么商家是否愿意去买呢？如果商家不买，那么平台每天都有嗨贝空投给用户，用户的嗨贝有卖给谁呢？总不可能平台自己收吧，所以这个时候，就要设置一个模式，从另外的角度，增加嗨贝的购买需求才行。与此同时，深圳一个广告手机品牌，通过一个没有泡沫的终身分红模式，在2022年下半年过去几个月即收款十几个亿，，如果结合这个模式，用户玩广告手机分模式的同时，可以每天拿平台利润现金分红，赚到现金，而现金要提现时，如果强制必须一部分必须买嗨贝才能提现呢？就是说你再手机分红模式赚到1万元，但提现1万元，至少要先买2000元的嗨贝，那是不是就很多用户去购买嗨贝了？就算用户有嗨贝都不舍得卖了？用来增加自己的提现额度呢？我们先来看看这个广告手机分红模式他们宣传的方案：“只要购买一部3599元通信，能赚钱的“ ”手机，年龄16-60周岁，就可以成为员工股东！”购买手机后，只要启屏就赚钱，终身享受公司业绩日分红，用分红钱交话费。赠送2000分钟话费和100G流量，相当于免话费和流量费。

买手机终身享受集团员工(消费股东分红)的关键点，不单是手机销售分润这部分，zui大的是后期24小时持续管道收益。

- 1、话费套餐分润
- 2、广告分润
- 3、5G智慧生活馆销售分润
- 4、美天优汇商场分润
- 5、广告招商 源头产品优选招商。
- 6、刷刷乐短视频任务赚钱
- 7、5G营业厅智慧生活馆招商加盟费等赚钱!让我们在再来看看公司的运营模式又是如何呢?如何赚钱的呢?

## 推广员(静态)

条件：只要买一部3599元的手机。

待遇：终身享受公司业绩日分红【目前日分红大概40元左右】，月收入1200左右元;

## 合伙人(动态)

条件：销售三部手机。

待遇：终身享受公司业绩日分红【目前日分红大概200至400元左右】，月收入6000元;

## 试用主管

条件：团队有3人晋升到合伙人，销售12部手机。

待遇：日分红500-900元，月收入15000元。

## 主管

条件：团队3人晋升试用主管，销售100部手机以上。

待遇：【日分红2000元左右】;月分红工资60000元左右。

【一次性奖励岗位津贴20000】

## 经理

条件：团队有3人晋升主管，销售500部手机

待遇：一次性奖励10万元，享受公司49%分红，年薪200万~300万(日入万元左右)【签订劳动合同交五险一金】【公司为你在当地投资200平营业厅，租金、装修、员工工资都是公司负责三年】

总监、总裁、董事.....

特别待遇：当招募100万名员工完成时，第/一批推广员可持续享受公司带来的业绩分红.....

提前换一部5G手机，成为通讯员工，终身分红，均富模式。没有直推奖，没有间推奖，不是传销没有泡沫，按手机销售额加权分红。上面帮助下面人人赚钱个个分红。

那我们来讲讲这个模式：首先讲讲这个模式的优势，通过买手机享受平台的分红额度，按一定的团队机制升级身份，不同身份级别享受平台不同金额比例的加权分红，通过排队分红分方式，让用户陆续实现免费获得手机，而且还能享受手机长期产生的广告收益分红，就是一部会赚钱的手机模式，智能广告手机通过这个模式平台，几个月即营收超过2亿，是非常不错的。模式来讲，用平台分红，取代传统的级差奖励模式团队奖励模式，相对合规很多，毕竟不是一笔订单给关系链上多人进行返利，而是大盘分红，一定程度上避免CX。对用户来讲，手机肯定也是要用的，这个手机应该质量也还算OK吧，不过小编本人没用过，买手机后能源源不断获得平台分红，直到回本赚钱，然后还能享受手机使用过程中长期的手机广告分红，相当于免费获得手机还能长期有个小的管道收益，怎么算都不亏，前期是项目一直在运营罗。这个模式适合哪种产品卖完了还有长期收益的产品，比如嘛，POS机

(不过不能在互联网售卖)、又比如共享项目,智能广告电动车(电动自行车加广告屏)、共享充电宝、共享按摩椅、共享儿童电动车、共享纸巾机、共享售水机、共享口罩机等等。既然这个模式比较好推广,收大钱也快,对平台和用户、团队长都有好处,那么能否跟还购模式结合起来呢?那不是更加劲爆?

我们可以大概思考下,小编仅作抛砖引玉,既然每天都有源源不断地分红,那么总要提现落袋为安吧,那么体现的时候,平台就可以设置20%必须用来买嗨贝,那么是不是所有用户都会买一部分嗨贝,那么每天挂买单的人就很多,其他用户的嗨贝想转手也就很容易卖出去,再加上商家打赏对嗨贝买入的需求,还有一些用户为了提现分红收益的板块的钱要持有嗨贝,那么卖嗨贝的人也会变少,那么平台就会相对好控盘很多了!至于这个项目后续升级版本和如何结合更多的玩法模式,这个项目如何避免传销和涉非法集资,如果做风控,详情可以联系小编了解更多、共同探讨哦!

结语:多平台聚合超级社交广告 APP 有什么特殊用途?答:微三云超级 APP 主要针对客户群体

1、会员量比较大的客户:比如超过 10 万-过亿会员,超高进发支持,原生 APP 可支持上架安卓苹果商店,优惠期包改代码、申请软著包上架成功为止(苹果商店上架要求唯/一性)

2、利用广告和游戏实现会员价值变现、平台会员增值服务及二次利用:系统自带广告投放接口及广告资源,10 万会员每月能净收益 1-2 万元

3、模式激进导致平台风险问题:多个平台可以用平台号形式入驻超级 APP,将会员导流到超级 APP,超级 APP 再与多平台实现跨平台会员相互导流,多个平台可以均以平台号形式入驻超级 APP,某个平台封禁,对超级 APP 运营主体和会员没损害,重新设立新平台新模式接上超级 APP,会员马上导流回来继续使用。微三云超级 APP 主要针对客户群体 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com>