

想要找抖音代运营，看看我的经历再决定？

产品名称	想要找抖音代运营，看看我的经历再决定？
公司名称	杭州芃芃其麦网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报）
联系电话	13073631882 13735884376

产品详情

短视频平台的火热，是大众有目共睹的！就拿抖音来说，日均活跃用户平均值就超6亿，庞大的用户群体自然存在着极大的“商机”。

对于企业来说抖音不仅是极具营销价值的流量池，同时也是达成交易、提高产值的全新商业道路。

早期的各大网红产品，例如奶茶，化妆品，[网红景点](#)，网红餐厅等等，[鸿星尔克](#)更是凭借着短视频的宣传，达到了销售额暴涨52倍，门店被挤爆的情况。

这也让近几年来各行各业都想入驻短视频，成为下一个“爆款”，实现更大[盈利](#)的目的。

然而抖音如果真好做的话，可成功也就不会只有那么几家！大众也只能看到成功的账号，却不知道他们的成功所付出的“代价”，更是看不到失败的账号又有多少？

这也导致了不少企业看着这是很赚钱，觉着很容易，连忙拉起了“ ”的团队，高薪聘请人才，结果不是干了几个月播放量不破千，毫无成果导致团队解散，就是因为投入过多的资金导致负担过重，甚至有不少公司都快经营不下去，不得不放弃线上。

只有充足的[子弹](#)

，才能保证战斗的胜利，不然只会狼狈惨败！许多企业投资个几万，几十万，百万都未必能见到效果，但投资千万专做短视频，又远远不是一般中小型企业敢做的。

而总结企业做账号失败的原因，正是因为目标不明确。到底是要做商品引流，还是品牌的宣传，又或者是做精品内容账号，实现IP变现。

正是因为自己做账号困难重重，成本极高！很多企业都是小白，更是容易走弯路，被坑。所以市面上也就出现了另一种针对于企业的“短视频”运营，也就是将账号交给的团队帮忙运营，专人做专事，花费更少的费用，达到终的目的。

那么这两种运营模式优缺点也变得
极其明显，前者自己运营成本高，[投资回报率](#)
不确定性太大，有且只有火了才能血赚，其他的结果都是赔钱。

后者找人专做，时间和成本少，能短时间内实现目标。但目前围绕企业短视频的项目并不多，成熟稳定地以“曝光”、“排名”和“获客”，不以内容，而以运营为主，足以胜任商品引流和品牌宣传的工作。

若你也对企业短视频运营感兴趣，有什么不懂的也可以私聊。