

# 抖音无货源小店精细化运营培训，抖音小店全套操作教程，自然流量新玩法

产品名称	抖音无货源小店精细化运营培训，抖音小店全套操作教程，自然流量新玩法
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

## 产品详情

现在有一个前期不用投入资金、无需占用过多时间精力、操作简单灵活、一部手机就能轻轻松松月入过万的项目——抖音小店无货源模式，既能当副业去随便做做，也能当主业去认真经营。

抖音小店无货源可以说是2022年的大红利！想了解的一定要往下看，一步一步教你开抖店

抖音小店入驻准备

- 1、一张营业执照（建议用个体的，至于为什么建议用个体，阿明前两篇讲过，忘记的朋友温习去）+身份证+银行卡+手机卡
- 2、2000/店的保证金（后期不做可以退）
- 3、一台电脑，一个网线挂2-3个店（挂的是子账号，主账号不在电脑上登）
- 4、抖音账号（新旧都可以）需要实名（谁实名都可以）

抖音小店采用的就是无货源的经营模式。

我们商家在操作无货源模式时，不需要租仓库来进发货、不剪视频、不直播也能在抖音上卖货。

只需要在全网采集优质产品信息，进行简单的优化并加价后上传到自己店铺，等店铺出单后，我们就去采集商品连接的上家拍下这件原产品，再填写上顾客信息，产品由上家直接发货给顾客，等顾客收到货物后，我们就获取到了差价。

抖音小店无货源还能玩吗

首先，我们先说下无货源，无货源的经营模式，早是诞生于淘宝，已经发展了七八年了，随着互联网的发展，很多的电商平台上都是可以操作的。

一直存在，本身就说明了还是有一定的发展空间，并且是有利可图的。零风险支持无货源模式

- 1、 不压货能代销：通过软件，实现全网产品一件代销，拼多多、淘宝、阿里巴巴等主流平台都能代销。
- 2、 支持海量铺货：无货源代销模式容易做的平台，官方主动引导你把其他平台商品迁移过来。
- 3、 资金投入量少：只缴纳基本的开店保证金，常用软件成本即可，保证金在不开店的时候可退。

## 一、选品

做自然流量，前提是先让我们的商品入池，但入池的前提首先就是我们的商品具有一定的优势。选品的渠道可以选择多多、某宝、1688或者蝉妈妈、直播间等都可以，但是商品上架到我们小店之前，一定要保证商品的质量以及价格。所以在选品时要注意以下几个标准：1、所选商品的店铺评分要在4.6分以上2、商品销量在100-2000个左右3、商品好评率高达99以上4、商品评价前20个以内不超过4个差评5、店铺可以保障发货速度。6、尽可能选择低价产品，方便截流其次一般我们总是说，日常多去观察一些爆款商品的特点，然后自主选品，更有助于形成爆单，这种方式更适合达人带货模式。对于自然流量来说，跟品再压低价格做截流，更容易爆单。

## 二、商品上架

不要大量铺货，这点非常重要！一个店铺的商品控制在300个以下，不要一股脑一次性上架，可以每天上架十几个引流品，再上架十几个利润品。

## 三、店铺优化

首先要保证我们的店铺评分高于4.8分，这样更容易入池。店铺优化无非分为三点：商品、物流和服务商品只要按照上面的步骤，保障商品质量，一般就不会出现退换货的情况。物流这点在与厂家沟通的时候就一定要谈好时间，比如说让他们在24小时内发货，超时发货或者丢件，这种情况导致的损失有谁赔偿，当时就说清楚，一般就不会出现物流超时的情况。而服务方面就体现在了日常的小细节中，售前，用户的问题及时回答，保障三分钟回复率，售后，有问题及时解决，该退货的退货，该补偿的补偿，尽量安抚用户心情，不要出现差评。

## 四、推广方式分为自然流量和达人带货两种。

自然流量相对新手来说比较友好，流量好控制，前期需要有一定的基础销量，让商品破零，提升店铺体验分，体验分上去了，流量就会进来，这样平台就会将我们的商品评为优质商品，推入免费流量池。所以也是适合新手的玩法，出单稳定，见效快。达人带货模式，这个相对来说要较为复杂一些，需要一个工作室，2-5人的小团队去做，涉及货源，谈达人合作，这个步骤相对来说是比较难的，约谈100个达人，可能有一两个达人帮你带货，而且还要考虑达人的带货能力，不停的做筛选，寄送样品等，还有一点是如果达人带货能力特别强，一下子卖了几万几十万单，你对接的厂家货供应不上，不能及时时间发货，这个对你来说风险也是很大的，以后都会终身被纳入黑名单。而新开的抖音小店要起店，做好两件

事。

而新开的抖音小店要起店，做好两件事。

## 一、找有流量的商品上架

进入抖店后台之后，点击电商罗盘，然后在左侧边栏里找到“抖音商品榜”，在这个商品榜单里，有六个榜单。

包括大盘爆品榜、直播商品榜、达人热销商品榜、短视频带货榜、成交商品榜、实时爆品挖掘榜单。

比如，上面这个榜单里，的是一个儿童卡通帆布包，我们记住这些关键词，然后去抖音直接搜索关键词，找到相关的商品。：

除此之外，抖音更新的很多新功能，都可以帮助我们选好评：

找到流量高的商品，然后保存图片，去多多或者1688以图搜索，找到同款商品，然后上架到你的抖音小店。

## 二、做动销

注意，动销不等于S单，因为让商品有基础销量的方法很多。

比如，达人带货、自播带货、挂精选联盟推广、商品入池自然流量等等。

比较的动销玩法我们之前也分享过，就是先确定你的目标人群，然后再针对目标人群去投随心推，把销量做起来。

还有抖音小店优惠券起店玩法，也很好操作。

## 抖音小店运营教程

### 全套课程教程

注册店铺:指导办理执照，提供经营范围模板，并正确开通店铺，包括店铺后期搭建,店铺基础设置

玩法介绍:拼\_上抖玩法、供应链玩法(全类目货盘+1688的厂家货源+义乌仓库的货源)

课程教学:了解平台规则，流量来源，核心选品，店铺上货，动销，店铺爆单后如何快速拍单发货，售前售后处理，后期店铺优化，店铺评分维护