

抖店无货源玩法，付费自然流全套玩法，一件代发供应链工作室加盟

产品名称	抖店无货源玩法，付费自然流全套玩法，一件代发供应链工作室加盟
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

近来这两年抖音小店成了比较火的电商项目，尤其是2022很多电商新手小白想开一家小店做副业。那么，在抖音上面无货源进行开店有什么玩法?抖音小店上面的无货源应该怎么样去进行发货?

我们先来说一下抖音小店无货源这个项目

抖音小店就是一个依附于抖音的电商项目，“无货源”只是一种运营模式。

“无货源”其实说白了就是我们从别的平台搬运商品，上架到自己的店铺中。

很多人就是看到抖音小店的操作简单，发现直播带货是近两年的一个趋势，才都选择申请入驻抖音小店，有做无货源的，有自己有货源。

一、抖音小店无货源是怎么操作的？

1. 商家在全网挑选商品，选中适合的商品后，使用软件采集到自己的店铺，并进行合理的加价。2. 上传到小店以后。再给商品设置合适的佣金，把商品信息同步到精选联盟。3. 主播看到并选择我们的商品，完成转化。4. 有顾客下单，我们就在采集商品的有顾客下单，拍下同样要求的商品，填写顾客信息就可以，让这家店铺就会直接给我们店铺的顾客。5. 顾客确认收货，我们赚取利润，达人赚取佣金。

二、具体的实操过程：1. 选品：

好的商品才会被主播选择，吸引顾客购买。

那什么样的商品才是好商品呢？

主要从三个方面判断：价格、颜值、实用性。价格低，是帮我们截流的重要因素。所以找到低价商品非常重要。同样价格、同样功能的商品，想胜出的话，那颜值高就变成了决胜条件。我们在选品时要考虑到的，实用性，受众群体就越广，越能提高出单量。而且主播也非常愿意带这类产品。

2. 发货：

我们商家一定要及时地发货，新手朋友可以把发货时间设置得长一点，不及时发货的话就会被顾客投诉、给差评，拖垮店铺。

3. 售后：

维护好售后，是提高商家体验分的重要一点。虽然规则修改以后只会以顾客的次评价为标准，但是我们可以让未写评价的顾客及时给好评。

选品是玩法中重要的一个环节。只要掌握了相关的玩法，那店铺很快就能见到效果。

三、抖音小店现在比较好的运营玩法有哪些？

1. 达人带货直接设置好差价，佣金比例，去找达人带货

2. 猜你喜欢渠道

这个就是一个数据化销售，平台会准确预测用户的喜好，让用户看到自己喜欢的商品，这个推荐是两个维度进行的。

一个是用户账号标签，另一个是店铺商品标签

达人带货也好，猜你喜欢也罢，都是比较好的销售渠道，那为什么还是有很多店铺起不来呢，无非就是你的选品，你的运营方法，你的执行力。

抖音小店目前确实是一个好的趋势，但是建议大家不要盲目跟风，要根据自身的情况而定。所以新手小白做抖音小店无货源，想要靠自学，也不是说不行，只不过你会比别人走的弯路更多一点。