

链动商业模式的优势解析

产品名称	链动商业模式的优势解析
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

随着电商模式的不断的发展，链动2+1商业模式不断的迭代升级，现在的链动模式 规避了传统分销那种“推销”属性，让员工、代理、客户，能够主动去裂变，并且实现真正意义上的激励。除此之外，平台还可以结合系统的多样化的功能，来设计更多的优惠政策给到两个不同等级，让商业模式更加的多元化。

链动商业模式玩法简单劲爆用一句话来概括：只消费499，团队收益三单回本，随后即可躺赚团队业绩收益！

且链动2+1的本质是一种激励手段，是帮助机构或品牌方，快速构建获客打造团队、扩宽客源渠道、帮助品牌提升销量的一种快速裂变的商业模式。它是基于传统的分销的模型之上建立的，并且合理合规，主要用于门店激发员工积极性、激励客户带新客户，目标群体不仅可以享受购物的折扣、也可以获客下线客户消费的相应佣金和奖励。

链动商业模式由四大奖励机制：直推奖（100元）、团队见点奖（200元）、平级奖（下级老板收益的10%）、帮扶基金

1.直推奖：用户在平台消费499即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2.团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖

平级奖(平级，10%)：成为老板后，可拿直推“老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业绩，即可以成为了“老板”，成为老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖200元=300元，那么老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300*10%=30$ 元”。可获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板）

链动商业模式的优点：

1.可执行度较高

因为只有两个等级，升级规则也不复杂，对于消费者或者普通会员来说，有清晰的动机和指令，不会因为繁琐的规则而避而远之。

并且等级虽然少、规则虽然清晰，也并不会因此而让模式变得没有吸引力，整个模式的吸引力在于赋予价值感，加上优良的选品，模式的可执行度比一般模式更高。

2.更符合消费者立场

传统分销之所以难以持续、难以推行，是因为传统分销的标签是让消费者成为门店/品牌的“分销商”，是业务推广的角色，而链动2+1的等级和定位并非“分销员”，而是“老板”，是创业的角色，对于消费者来说符合他们对自己的身份定位，消费者是尊贵的，而不是为了一点佣金而赚朋友钱的人。

所有的商业模式都是在平台前期，以引流吸引用户为中心的。模式本身并不存在违法，其所设计的商业模式也都是以法律为基础进行设计。但也有不少客户在体验以及使用模式的时候，遗忘了开始的初衷，运营逐渐偏向违法犯罪导致其自我毁灭。要是带着有色眼镜看一切事物，那一切都将不再美好。我们身为设计模式者也要帮助客户在使用模式的过程中引导其走向正轨。我们虽然并不是治安管理者，但我们也是一位位热心市民，违法犯罪并不是“先前走”而是进行自我毁灭！