

京东自营和京东官方旗舰店有什么

产品名称	京东自营和京东官方旗舰店有什么
公司名称	河北企合互帮科技发展有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河北省石家庄市长安区中山东路567号嘉和广场4号楼1101室（注册地址）
联系电话	15511852786

产品详情

我们经常在京东上买东西，都知道首选“京东自营”的商品，虽然有时候还贵了一点点，毕竟觉得京东自营商品有保障啊，那是不是这样呢！今天特意总结了两者的区别，来进一步了解下。

京东自营和官方旗舰店，除了商业模式不同外，物流、售后、以及扶持流量都有所不同。

先来了解下两种商业模式，B2B 和 B2C

B2B：全称是Business-to-Business，指企业与企业之间的商业模式，进行电子商务交易的双方都是商家。

B2C：全称是Business-to-Consumer，指企业直接与消费者之间的商业模式，也是服务商业的零售模式。

京东自营

“京东自营”走的是B2B 和 B2C模式，也就是厂家把商品卖给京东（B

2B) , 京东再把商品卖给消费者 (B2C) 。

京东自营可以比作一个大型超市 (比如 : 永辉超市、家乐福等) , 京东找厂家进货 , 然后卖给消费者。

物流 : 京东自己的物流 “ 京东物流 ” , 选择最近仓库发货 , 可以快速送货。

售后 : 京东售后 , 售后问题可以咨询京东官方。

流量 : 肯定优先推荐自家的京东自营产品 , 给予最多的流量和活动。

某商品的 “ 京东官方旗舰店 ” , 其实也就是商品厂家自己在京东开的旗舰店 , 是属于B2C模式 , 厂家直接卖给消费者 , 由厂家自己运营和销售。

官方旗舰店可以比作大型超市里面的专柜或小商铺 (比如 : 永辉超市里面的某化妆品专柜) 。

物流 : 一般是厂家自己选择的第三方物流 , 第三方物流配送速度较慢。也有部分厂家使用 “ 京东物流 ” 。

售后 : 厂家自己的售后。

流量 : 相比京东自营没有太大的优势 , 流量相对较少。