

## 链动2+1 ” 模式，半年吸引会员20万，月营业流水过亿的玩法

产品名称	链动2+1 ” 模式，半年吸引会员20万，月营业流水过亿的玩法
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

### 产品详情

有好的产品，有好的团队，有好的背书，确就是没有好的流量入口？新用户进不来？老用户留不住？代理没干劲动不起来？公司不赚钱？在这个遍地都谈招商，处处都招代理的新零售大环境下，你凭什么超越同行？

广州一个传统微商小团队，就是靠着让消费者“分享赚钱”在半年时间吸引会员超20万，月营业额流水过亿，下面给大家分享他们所采用的模式。

这款模式叫“链动2+1”（美丽天天秒）消费返利模式，这个模式刚理解听起来很像公排二二复制滑落的玩法，但链动完全是个完善升级版的二级分销模式，也不存在多层级的推广收益，并且每个产品都可以计算出利润拨比分配了多少，所以泡沫这些问题也是不存在的。

首先可以利用链动2+1模式，在商城结合几个高毛利的产品，做一个创富区来招商引流裂变团队用，在创富区设置两个身份，“代理，合伙人”，在设置三个奖励，“直推奖、间单奖、平级奖”，还有个走人和留人的机制玩法。

成为代理身份，需要先在创富区自购一款499化妆品，在邀请两位朋友购买产品，即可升级身份成为合伙人，并且拿到直推奖50+50元的奖励收益，拥有合伙人身份后再邀请好友购买产品，直推奖励收益会变高拿到150元，在此代理身份只能拿到一种直推奖，只有合伙人身份能拿到直推奖、间单奖、平级奖，三个

奖励。

每个代理在完成邀请两个朋友购买产品后，把这两个朋友留个上级，然后脱离这个团队，开始自己带团队，当我第三个朋友也想成为合伙人身份就需要也邀请两个好友，他还是代理身份，所以拿50+50元的直推奖励，而我是他上级，所以拿100+100元的间单奖，并且这两个人要留给我，他离开我的团队，开始自己带团队。

平级奖励是只要是我邀请扶持成为合伙人身份的，也就是和我达成同等级的时候，我拿到他做市场拿到收益的10%，也就是他是有1000的收益，那我就能到100元的平级奖励。

链动2+1模式的整个机制框架都是处于二级分销类的，所以也不会涉及违法传销，另外传销主要取决于两点：一是三无产品，产品是否具有成本效益，是否有实际商品交易行为；二是是否有多层次的回扣，“层层拔毛”。

另外在商城做个复购分红区，大家达到合伙人身份其实都不难，促进他们更加有动力推广市场，肯定需要设计出更多的奖励机制出来，防止大家成为合伙人后都躺平这种情况，那就要设置个比合伙人身份更高的等级。

比如伞下有直推10个合伙人，且团队人数达到100，即可成为中级合伙人，伞下有直推30个合伙人，且团队人数达到300人，即可成为高级合伙人，伞下直推80个合伙人，且团队人数达到800人，即可成为城市区域股东身份。

从每笔订单抽取30元放进三个不同等级的分红池里，只要达到身份等级要求的，另外每个月在指定购买复购产品的，都可以享受分红池的很红，且不同身份等级的，可以享受不同的特权拿货折扣。