

互联网，推广渠道多样，链动2+1怎么玩？

产品名称	互联网，推广渠道多样，链动2+1怎么玩？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

人可以随时上网，可以看到各种情景，任何情况下都可以作为市场的门户。为什么这个小程序会这么受欢迎？除体积较轻之外，应用程式的进入模式也更为多样化。十年以前，市场上的市场依然是以市场为导向，而市场是以产业或商品为导向的，比较固定，而且这种划分的观念也带有一些主观的偏颇。现在的市场推广，主要从用户的消费习惯和特性的刻画入手，而圈内的圈子具有更多的客观性和更多的动态。

在这个流量红利逐渐消失的年代，我们应该重视存量、关注用户的联系、关注使用者的终生利益、关注超级客户。近年来，由于商家想要与消费者加深联系，自主运营，打造属于自己的小型鱼池，因此，现在已经进入了一个分散式的商业模式。在私人领域的时代，私人领域也成为了品牌直接面对顾客的动。

互联网推广渠道多种多样，我们应该怎么在这些渠道中获取那一丝公域流量，来转化成属于自己的私域流量呢？——给大伙分享一下链动2+1商业模式

链动2+1模式借助互联网资源创新方式，直接解决了推广与引流问题；让消费者帮助传播和推广，既可以让用户享受到折扣，又可以促进和获得客观收益，是目前吸引流量最快的商业模式。

链动2+1的逻辑：

链动2+1玩法详情：首先，平台商城分为基础商城和链动商城，用户在相应的区域消费，按照不同的模式进行分配，互不影响。链动模式分为两个身份等级，每一个身份等级都有不同的升级条件；身份等级分别为代理和老板。

代理：用户通过分享或搜索的方式进入平台购买链动指定产品后，成为“代理身份”，可享受专属推广权限，完成推广条件即可享受一份奖励（直推分享奖）。

老板：在代理的身份基础上升级成为的第二个身份，代理推荐两个用户后即可升级成为“老板身份”，获得除代理自身一个奖励外的其余两个奖励（见点奖和平级奖）

奖励详情：

1、直推奖：简单来说就是拥有代理身份后直接分享一个代理或会员消费，所获得的直接分享奖励。

2、见点奖：简单来说就是当代理升级成为老板身份之后，老板自身拥有团队所推荐的第三个人去下单购买所增加的一个身份奖励。

3、平级奖：简单来说就是上级是老板身份的情况下，下级也升级成为老板身份，上级老板可获得下级老板团队收益的平级奖励。

4、分红奖：平台可以针对每笔订单成交放百分之五到奖金池，每日平台会根据每个人不同的业绩按照对应的比例来发放。

商城自身还可设置一系列的团队、区域、储备金奖励等，再结合商城底层分销逻辑去设置不同的分佣奖励，大礼包奖励，积分兑换等等，赋予各类营销场景，丰富自身的平台持续获客拉新、用户留存，自动裂变、转化、复购等，并且为企业提供一套全面的运营分析工具系统，可轻松帮助企业快速构建一套属于自己完整的私域流量运营体系，形成自有的闭环客户数据资产运营平台。