

# 商业运营模式，让消费者爱上这样的平台

产品名称	商业运营模式，让消费者爱上这样的平台
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

## 产品详情

现阶段，很多企业都是在用心地进行互联网平台营销推广，不过因为现阶段绝大多数公域早已经流入了好几个较为大型服务平台，因而这些公司也逐步把目光转为一些超重量级服务平台。

可是宣布在这种情况下，有一块相对性空缺的已经展现出来——社区电商平台，作为一直在吸引住公域大型服务平台，私域流量池品品牌可以网盘直链而且降低成本不断推送平台流量，店家可以和用户立即连接，而且不断以有效的形式提高用户黏性，精细化营销客户，发掘客户的生命意义，这里边也惠包括客户自身价值及其社交裂变使用价值。

私域流量池是品牌商自己的流量入口，远比公域更为可控性，而且经济适用，可以实现完全免费和粉丝、VIP连接，完成不断回购转现，与此同时可以和粉丝、VIP创建浓烈的关联连接，根据输出具体内容掌握粉丝们、VIP、客户的实际需要。

那样具备这样一款商业运营模式，是通过以前的二级分销所演化而成的商业运营模式——链动2+1商业运营模式。

这是一款既能够迅速打造出裂变式精英团队，快速地将服务平台销售总额提升下去，链动模式算得上是改变了传统分销商，算是一个自主创新更能吸引消费者，控住VIP，拓展新客户，与此同时提升销量，是当前而言裂变式速度快商业运营模式。

实际上对于现在客户而言，一味优惠、折扣优惠、抵税这类早已不能让消费者对于产品质量、服务项目感兴趣，主要的是如何运用“分佣”来让消费者渐渐爱上这样的平台。

链动2+1使用了二种真实身份体制：

销售员：客户必须购买平台特定商品，就可以变为销售员真实身份，得到直推奖励，推荐别的用户即可

领取这一部分奖励。

销售员：客户变成销售员以后，凭借自己的快速推荐快满了2个客户购买也成为销售员真实身份，即可领取直推奖励，并可以更新变成销售员真实身份，享有见点奖励、平级奖励。

链动之中一共划分为四种奖励机制，下面我们以商品499为例

- 1、直推奖励：销售员推荐了一个用户进到服务平台即可获得100的渠道销售员奖励；
- 2、团队奖励：销售员每推荐一个客户，可得到平台上的200见点奖励，包含直推奖励100。
- 3、平级奖励：销售员A分享了销售员C，当销售员C也更新变成了销售员，销售员A可得到C销售员里边每一个盈利里边得10%同级奖赏；
- 4、扶持体制：服务平台可能先冻结变成销售员客户总收益的20%，除非他变成销售员所被邀请的2个客户变成销售员以后，并拥有强烈推荐十人的盈利，以后才可以解除冻结。

营销推广非常容易，招商合作难，现阶段品牌推广数多的基本上就是烧钱做广告，想快速裂变式精英团队及其快速招商合作，链动方式能够帮助你，这种方式只是一个专用工具，仅有依法依规的经营才可以轻松玩服务平台，才是公司持续发展的关键因素，市场中的商业运营模式五花八门，普通购物返现商城平台可能很难达到顾客了，现今顾客大部分确实追求完美新式消费，在实际产品消费的前提下，把产品绝大多数盈利分佣给到客户，这便是作为店家，必须顺应顾客。