

市场竞争越来越残酷，为什么不搭建异业联盟系统平台呢？ 异业联盟系统+营销系统+店铺联盟平台，微三云麦超解析

产品名称	市场竞争越来越残酷，为什么不搭建异业联盟系统平台呢？异业联盟系统+营销系统+店铺联盟平台，微三云麦超解析
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

[市场竞争越来越残酷，为什么不搭建异业联盟系统平台呢？](#) 异业联盟系统+营销系统+店铺联盟平台，微三云麦超解析

导读：

随着商业的发展，市场竞争越来越残酷。进行异业联盟，一方面是大/品牌在逐渐形成垄断市场的格局下，保有原来的市场份额后又进一步延伸与拓展的需求。另一方面，可以帮助小企业家、小商家、小品牌，以这种形式对大/品牌进行抵抗和冲击。同时也可以通过合作方的知/名度或品牌档次为自己做一个拓展和提升的作用。异业联盟是通过不同行业的商家进行合作的，他们之间有着共同的目标群体，但却不会影响相互的利益，反而还会带来不菲的收益，他们之间合作，达到了共赢的局面，因此异业联盟的引流方式成为实体店业绩增长有效的方式。

今/天要分享的就是异业联盟商业模式介绍及系统如何开发。

小编介绍：微三云麦超，微三云市场总监、资源总监，首席商业模式策划导师，我本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式

公司：微三云集团（旗下子公司：莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/微三云大数据/二云信息/达丰云）

软件二次开发合作公司：星电/尾音/微云视/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

异业联盟营销模式系统开发，异业商家联盟系统开发，异业店铺联盟分销模式开发，异业联盟商业模式介绍

第一，异业联盟是什么意思呢？异业联盟是指把很多不同类型的商家聚集在同一个联盟平台上，形成一个资源共享的客户群体流量池。也就是说每个商家把自己的客户资源提供出来，通过异业联盟这个平台做资源置换，互相引流，实现双赢。

异业联盟之间关联紧密，资源共享、利益共存，那么线上参与异业联盟的优势又体现在什么方面呢？

- 1.利用多商家共同搭建平台的优势，平摊获客成本，投资成本低。
- 2.垂直行业商圈，利用小程序聚合产品服务，实现异业品牌互推，增加光度，提高品牌知/名度，获得更大的市场发展空间。
- 3.将客户资源共享，打通不同门店原有的客户，实现客户的流通，扩大活跃客户群体，增加销售额。
- 4.异业联盟打通线上线下，依托大数据，精准触达目标用户，让用户感知到“更懂你”的商圈，从而实现客单增长。
- 5.建立更加丰富的营销渠道。联盟之间可以通过营销共享来丰富推广和促销的渠道，使品牌得以反复传播。

第二，异业联盟系统的底层逻辑，你知道吗？

你想要实现的异业联盟系统，都是怎样的呢？想要做好异业联盟，就要了解它的底层逻辑，了解它的应用场景，让系统符合你的使用场景，今天就给大家详细介绍一下异业联盟系统。异业联盟是一种将不同的市场进行联合运营，以达到扩大营销力度，增强用户粘性。

一、根据异业联盟运营模型，发现在目前主流的异业集团、联盟平台中，存在以下几类的业务模块：

流量的整合：通过整合不同的资源，整合不同行业、不同品牌和不同行业的流量。这类异业联盟平台属于营销推广平台，在与品牌方合作过程中可以快速地获得一定程度的曝光和流量。

导流渠道：通过线上联盟平台引导用户到线下门店消费，从而达到导流、转化、成交的目的，但这类平台并不能直接将产品或服务带进消费者的生活，而是通过直接的营销活动将产品或服务送进消费者心中，这类联盟平台由于缺乏流量入口而被淘汰出局，因此，将商家、用户及消费者三者都吸引进来对其进行深度营销平台的必然选择

会员体系：通过线上平台或线下门店等形式提供相应的会员服务，从而提高会员的消费转化率与客单价。

二、用户在使用联盟系统的过程中，需要根据自己使用的产品和平台去进行定制，不同产品的优势与自身产品的特性是不同的。

如果你要定制某商家的联盟系统，那么就需要自己去了解，有一些联盟本身是不可以去定制的，因为每一个用户都是需要建立一个社群的，这个社群在初期的时候是有一定的积累的。但是这个积累是有一个动态增长的过程，而每一个用户都是需要去发展自己的朋友圈来扩大自己的社群的，而在这个过程中也会有一些小bug需要用户自己去发现并解决，这就需要我们去做好沟通来进行解决。

三、如果用户只是单纯的使用平台上的产品与服务，那么平台也是没有办法通过异业联盟平台去运营用户产品和品牌的。

如果在这个平台上，用户是想要进行消费或者体验服务等，那么也是可以通过异业联盟的方式去实现，平台在这个时候就可以通过异业联盟去实现对用户产品与服务进行运营，对于平台来说，可以通过对用户进行筛选和判断后，确定合作商户，从而在异业联盟平台上形成一个消费用户矩阵，所以异业联盟不仅是为了增加平台的用户数量，同时也是为了提高用户运营效率。

如需完整方案或者其他方面的问题的读者，可以评论留言

第三，异业联盟系统到底帮助商家解决了哪些问题？异业商家联盟，一站式落地解决方案 帮助商家实现了客源共享。没有异业联盟系统的时候，大家的客源都是独立的，相互没有关系，也没办法共享。但是有了异业联盟系统，所有的商户就能够实现客源的彼此共享。能够让会员快速的找到联盟商家及其服务。线上联盟商家纳入了所有的联盟商家及其服务，通过LBS定位功能，能够把会员附近的联盟商家自动推送过来，让会员不费吹灰之力，就能够享受到服务。能够为商家引客上门，促进门店曝光。通过异业联盟会员一卡通礼包功能，可以让会员到店核销卡券，从而为联盟商家提供客流到店，增加门店曝光及二次销售的机会 能够解决门店信息化管理的问题。通过异业联盟系统，能够帮助商家管理门店、会员、商品、服务、收银结算、统计等一系列门店的基础管理工作，让门店的管理实现数字化、信息化。有了异业联盟系统管理门店，商家就无需再购买一套门店收银系统了。让商家的会员二次变现。会员除了到商家门店消费，能够给商家带来创收，同时本商家会员到其他商家消费，也能够给商家带来收益。通过异业商家联盟系统，能够实现跨界收益功能。比如A商家的会员，去B商家消费，此时B商家给A商家按订单金额的百分比进行返利。（因为B商家使用了A商家的资源，所以B商家理所应当的给A返利，这样也能够鼓励所有的联盟商家踊跃的贡献会员）。

结语：微三云移动应用云平台+社交 APP 模式：

支持可增加平台运营模式（可多选，五大系统均互相打通，会员数据统一）：社交 App

广告变现+多平台会员聚合生态系统

功能包括：启动图广告+信息流广告+资讯阅读+短视频+直播+社交聊天+多平台入驻+

做任务领奖+看短视频领奖+看广告领奖+群聊发红包+点对点聊天视频语音发红包+原生安 卓苹果双

APP 微三云移动应用云平台+社交 APP 模式 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com>

微三云系统+区/块/链模式：可结合区/块/链数字通证积分企业内部上市数权生态运营 系统运营

功能包括：数字积分恒量发行+注册奖励+发布广告+资讯阅读奖励+权益卡释放+会员

等级交易提现手续费+游戏挖矿+数字积分交易买卖+商城交易变现+夺宝游戏+竞拍 游戏

微三云系统+区/块/链模式 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com> 微三云系统结合云视商系统运营：

可结合产品分销+商学院直播+知识付费企业生态运营系统

功能包括：直播+在线教学+短视频+PPT+语音+电台+考试+作业本+知识付费+网红打

赏+企业商学院+会员分销+机构入驻+多 SAAS 服务 微三云系统结合云视商系统运营

<https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com> 微三云系统结合供应链模式运营：可结合 S2S2F2B

去中心化供应链系统一起运营

功能包括：多供应链入驻+多厂商入驻+多供应商入驻+供应链分销+一键上架产品+一

件代发+一键退货+多平台供货 微三云系统结合供应链模式运营 <https://wsyguanyun.com> 或

<https://32wsy.com>