

抖音小店无货源，是低成本零风险项目吗？新手开店一定要擦亮眼睛

产品名称	抖音小店无货源，是低成本零风险项目吗？新手开店一定要擦亮眼睛
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

无货源抖音小店相信不用小编来说，很多朋友也已经知道它的火爆了。但抖音小店无货源真如大家所说的那样低成本零风险吗？

小编就来跟大家探讨一下，让你们有个判断。

我们来讲一下它的成本。

首先我们得办理一张营业执照，我们做无货源的建议办理个体工商户就行，成本200左右，与公司的营业执照相比成本低，而且他们在权重上没有差别。

然后准备开店要缴纳的保证金，对于新手来说，建议选择好做的类目，保证金在2000-5000这个价位。

这里有人有疑问保证金是什么，可不可以不交。

这样解释吧，保证金就跟我们租房时候的押金一样，等我们不想继续做下去了，关店后还会退还的。

除了这些以外，我们还要准备一部分资金用于前期的拍单。

因为我们客户的付款不是实时到账的，前期需要我们拍单，所以得有资金来维持店铺的运作，不过这些资金后面都会陆续收回的。

成本已经知道了，我们就可以来看一下风险问题。

做电商的一定都知道，大的风险就是产品滞销，而无货源模式的经营是不需要我们囤货的，我们就规避了这个大的风险。

而且我们不用花费金钱与精力去租仓库、选购材料、雇佣工人、做美工、打包、联系快递等，我们的成本投入就只有上面讲的那些，投入成本低，风险会小很多。

抖音无货源小店就是属于一个轻资产的创业项目。

我们想要创业的，了解过投资成本和风险后，接下来要看的一定是这个项目的收益。

抖音小店无货源的收益在无货源电商中算是高的了，拿小编这边的店铺来说，我们的新店一般三周之后就能达到稳定盈利的状态，不包含爆单的话，月利润在3000-10000+，如果采取精细化运营，收益上万都不是问题。

经营起一家店铺后，掌握了运营技巧，自己时间也充裕的情况下，还可以尝试复制量化出第二家来扩大收益。

一个项目只有自己体验过才知道到底可不可行，别人说的再多也都是别人的感受，每个人的体验都不一样。如果后面有什么问题也都可以来问小编，小编一定知无不言。