

# 快手新店铺如何快速过新手期？怎么快速通过？

产品名称	快手新店铺如何快速过新手期？怎么快速通过？
公司名称	河南抖好运文化传媒有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	微信加 junze86咨询 洛阳市洛龙区洛宜路与经五路交叉口东宇大厦1幢6层613室
联系电话	18537987525 15838876115

## 产品详情

快手新店铺如何快速过新手期？快手新人直播有何技巧？

快手新人直播有何技巧？

### 一、团队配置

一般来说每个直播小组有三个人：主播直播卖货；直播助理负责售后和改价、递产品、小黄车上架下架等；直播运营负责找合适的大主播去打榜。

在宣传的时候我们可以这样宣传：大家去大平台上面看，原价800多块钱的面膜，现在只需要80块钱。

### 二、直播运营

快手直播运营是我们需要了解的重点，简单来说就直播间引流，那从哪些方面呢？主要从以下三个方面进行：

#### 1、做内容积累

购买直播推广过来的，用户会很多，也会z粉，但是大家不买货，因为这些用户是看了直播封面进来的，有很大的随机性。

做内容积累粉丝，如果是美女视频的话，很大几率粉丝全部都是男f，也没有购买力，除非你的内容做得非常的，虽然内容积累与卖货没直接关系，但内容做得好，引流效果才会更好更。

#### 2、打广告，购买直播推广

在快手里，店铺可以是快手小店、淘宝、天猫、拼多多、有赞(以有赞居多)；而卖货账号主要做直播卖货，因此我们需要打广告，购买直播推广吸引用户。

### 3、打榜

打榜过来的f丝是非常的，比如说我找一个大v，他本身是一个帅哥，在农村做饭的，他有20万粉丝，那他的用户大部分是女生，而在他的直播间做到榜一，只需要三四百块钱，这是直播间都形成了这样一个默契。

对于快手用户来说，如果你开通了快手直播的功能，那么有必要掌握一些直播的技巧才行。另外这个平台的流量竞争其实挺激烈的，各位快手新人用户们一定要坚持做好直播才可以哦。

好了，先分享到这，我们公司抖快全系业务都在做，从蓝v企业号搭建，到抖快小店入驻，精选联盟，快分销，以及抖快小店特殊类目报白：包括珠宝玉石，黄金翡翠，陶瓷紫砂建盏茶具，文玩手串，木器瓷器铜器古玩，奇石摆件，书法字画，酒水，内衣，二手数码，滋补，钱币，水果生鲜，等定向邀约类目报白，小店体验分口碑提升，零粉橱窗，执照代办，蓝v改名，小店改名，蝉妈妈会员，教育类目icp备案，学浪计划等，账号解封等，抖快全系业务都在做。

想了解更多详情，欢迎朋友们致电联系或看主页号码直接搜索vx添加就可找到我。

顺祝商祺！