

# 啤酒营销模式

产品名称	啤酒营销模式
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

## 产品详情

，不同渠道的营销策略由于各自业务部门各自为政，消费者对啤酒品牌的体验和感知差异巨大

一、啤酒营销模式概念介绍：

。啤酒营销模式是为每一件产品赋予一个唯一的二维码，并开发基于线下营销场景的应用工具记录行为

二、啤酒营销模式有哪些功能呢？

1、赋予场景：

防伪溯源和质量溯源等多种营销基础需求满足消费者的消费场景应用，譬如用户可以通过扫码实现对产品的

2、扫码营销：

购物券、优惠券、积分、推送的营销活动等快速推广以增强品牌与企业的流量交互、积分、

3、会员管理：

管理扫码获取会员积分的购物情况优惠券使用情况。企业利用啤酒营销模式的后台进行会员

4、大数据管理：

通过后台系统提供用户扫码明细，次数，获取奖品数，扫码地区，扫码昵称等数据了如指掌，为

5、不限量生码：

啤酒营销模式通过系统无限设置二维码数量。企业在系统后台可以设置码的活动属性，譬如码

6、可变动二维码：

软件这些码随意更换指定产品可营销至增强后期可以随时更改二维码营销活动信息，然后企业可

三、啤酒营销模式的优势有哪些？

还可消费者在扫码过程中直接分享生成帮助企业快速引流。卖出去多少货就会有多少粉丝，而且粉丝之间

分享，企业可在啤酒营销模式后台设置积分、优惠券、红包、优惠券等营销活动。消费者扫二维码可领取积

分。消费者关注公众号之后就是为消费者复购率，增强消费者复购率。消费者不用再扫描了，方便快捷可进入

问题。消费者扫码消费后，扫描数据会存入啤酒营销模式中，经过分析整理，企业可获得一系列用户信息消

费者信息和消费行为，从而真正实现全渠道营销数据运营。打通跨渠道的消费者数据，获取更多维度的