

抖音小店怎么做比较赚钱？这样做轻松日发千单，新手必看的教学

产品名称	抖音小店怎么做比较赚钱？这样做轻松日发千单，新手必看的教学
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

虽说做抖音小店真的很简单，但是有些小白喜欢大而全，总想一口气把所有东西全部选完，然后就可以独步电商，天下，小小抖音小店，轻松拿捏。

虽然抖音小店简单，但是内容还是比较多，有时候字得多字不精，到后只会越字越乱。

其实想做好一家抖音小店非常容易，可以说只要学会我这5个操作步骤，小白也可以日入千单。记得收藏！

接下来，教大家抖音小店怎么做比较赚钱？5步学会

步：开通抖音小店。

现在开通抖音小店，门槛非常低，没有粉丝要求，0粉丝也能开店，只需要我们有营业执照就可以（个人、企业都可以），

我们用电脑搜索【抖店】，进入准备好所需材料，直接按照平台的提示跟着操作就可以了。

操作非常简单，即使不会电脑也会开通。

第二步：选品。

抖音小店出单的核心就是【选品】，商品的类目有很多，新手在选品时候不要选利润高的，要选适合自己的。

新手刚做对抖音小店不熟悉，很多类目坑比较多，不仅操作难度大，竞争还激烈。

很多新手都栽到这个坑里。

我建议大家平时没事的时候，多去逛逛网站。

找找灵感，看看别人的选品，

我们在选品的时候，要记住这三个选品的关键词：竞争小，细分市场，利润高。

新手做的就是这种竞争力比较小的产品，才更容易出单，起店。

第二步：就是找货源。

找货源前期直接去拼多多，这里基本涵盖了整个电商的代发货源，而且拼多多价格低，他们的售后也是很靠谱的。

后期店铺销量高，出单多，我们可以就去1688拿货、

第四步：上架产品。

产品上架前把标题、主图、详情页、SKU做适当的优化、

不会的就直接复制上家产品的主图，这里不要上传上家给你的套图，同样的图片太多点击率肯定低，选择一个你觉得好的。

新手前期佣金可以设置得稍高一点，目的是为了积累达人资源。高佣金可以吸引达人主动带货。

第五步：达人带货。

达人带货可以让我们店铺稳定出单，我们设置好佣金后就去联系达人沟通合作带货问题，我们在和达人谈合作，需要掌握一定的话术技巧。

想要小店长久发展，努力与执行力都必须具备，其次才是精细化运营店铺，

成功不是一蹴而就的，是我们日积月累的过程，是我们脚踏实地一步一步努力的过程，心浮气躁的人做什么都不会成功。

还是那句话，做小店就要多学习，多问的人，才能少走弯路，快速抵达终点。