

潮州链动2+1商城小程序开发

产品名称	潮州链动2+1商城小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

从去年小程序的概念横空出世之后，到现在，da品牌的关联小程序几乎全部上线，而我们似乎也习惯了应用小程序；阿里、谷歌，先后进军小程序，这些，都在告诉我们，趋势已经形成。当一个趋势已经形成的时候，逆着趋势的人，终会被趋势给打败，要么损失惨重，要么直接被淘汰。从国家队的快速跟进，到各地方民生服务中不断接入小程序，小程序无疑已经融入了我们生活的点点滴滴。在，微信已经成了像电话一样普及，手握9.8亿用户，而且人均使用时长超过1小时的超级APP。小程序的诞生，说白了就是腾讯不想错过占领移动端网络消费市场这个大机会，同样可以理解为马化腾对电商发起的又一波冲击，微信内的品牌电商能量有可能被大大释放，尤其是定位、不依赖大流量生存的小众、高端品牌将受益，因为用户查询与支付的体验极其流畅。微信支付短短几年时间，线下就已吊打发展10年的支付宝（2004年建立）。微信和支付宝较大的区别就是在于微信支付和本体的社交功能关联，不需要下载更多的软件。

在链动2+1的模式里，我们的角色身份只有两个，一个是代理，还有一个就是老板，代理满足条件就可以晋升为老板，成为老板之后能拿到的奖励会更多、更丰厚。

下面给大家介绍一下这个模式的操作流程：

首先，我们要在我们的系统当中设置很多礼包，这些礼包是让想加入进来的代理商购买的，你不可能说是免费就能加入进来，礼包从几百到几千的都有，购买的礼包金额越多，后续得到的分佣也就越多。

比如说A想加入进来成为代理商，他买了个499的礼包，然后成为了代理商A，晋升到老板的条件就是邀请两个人也购买这个499的礼包，成为代理商。

当代理商A邀请到位代理商A1的时候，A可以获得100元的直推奖，然后当代理商A邀请到第二位代理商A

2的时候，她可以再获得100元的直推奖，同时晋升为老板。

晋升为老板之后，再邀请人进来购买，除了可以获得直推奖以外，还可以拥有一个团队奖，也就是说代理商A变成了老板A，老板A再邀请第三个人，也就是A3成为代理商，那老板A这个时候可以获得100元的直推奖，加上200元的团队奖，总共是300元。

只需要邀请三个人就能直接回本了，不需要上来就要邀请十几二十几个人什么的，模式简单易懂，操作起来也非常方便。

以上就是链动2+1模式的操作流程介绍，如果你有所帮助，欢迎关注点赞收藏分享。

2017年4月份，苹果次正面和微信撕破脸，称微信“打赏”功能违背了自己的条款，根据苹果商店的规定，苹果要求社交媒体APP禁止自行开发“打赏”功能，应通过苹果商店“应用内购买”方式完成“打赏”。和购买游戏、音乐、视频类似，每一笔“应用内购买”的交易苹果公司都会抽取30%的分成，因此从苹果商店渠道“过路”的“赞赏”也应该得到分成。如今微信小程序渐渐强大，如果真的能取代APP，并通过小程序扩大市场，然后在支付环节绕过苹果的商店支付，直接使用用户的银行卡进行支付，这将对苹果造成很大的打击。无论如何，微信都有意将小程序培养成自己的一件利器，通过强大的小程序来辅助自己实现独占用户移动端的目标。