

链动2 + 1引流裂变的方法，促进电商行业发展，微三云钟小霞

产品名称	链动2 + 1引流裂变的方法，促进电商行业发展，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

社交电商从兴起到现在，一直都是靠着社交渠道的裂变效应，摆脱传统电商的局限，将社交电商的优势发挥得淋漓尽致。根据统计，到2022年，我国社交电商的规模将达到2400万家，市场容量将达到万亿元，未来三年内，社交电商的市场规模将会翻十倍。

社交电商还要在不断地探寻中试着新的形式，例如分销商的二级分佣模式、链动2+1、共享购、分享购，激励消费者积极散播或是客户向店家订制团购模式这些，这些都必须一步步的探寻和优化，社交电商的流量裂变，还会继续促进电商行业发展。——今天给大伙分享一下

2+1链动商业模式

链动奖励模式是结合了“社交电商+分享补贴”，让消费者通过建立团队模式，来提升商品的一个销量链，通过团队获得合理合规、躺赚收益、快速裂变、让消费者在消费的同时获得一定的收益。*主要的是如何运用“分佣”来让消费者渐渐爱上这样的平台。

链动2+1运用二种真实身份体制：

代理：客户购买平台专区商品或者在专区累计消费指定额度，就可以变为代理真实身份，得到直推奖励，推荐别的用户即可领取这一部分奖励。

老板：客户变成代理以后，凭借自己的快速推荐快满了2个客户购买也成为代理真实身份，即可领取直推奖励，并可以更新变成老板真实身份，享有见点奖励、平级奖励。

补贴详情整理：

- 1、直推补贴：获得代理身份后，可以直接分享代理或者会员的消费，获得直接分享补贴。
- 2、见点补贴：简单来说就是当代理晋升为老板之后，老板可以通过团队推荐的第三个人来购买身份补贴。
- 3、平级补贴：简单来说就是上级是老板身份的情况下，下级也升级成为老板身份，上级老板可获得下级老板团队收益的平级补贴。
- 4、分红补贴：平台可以针对每笔订单成交放百分之五到奖金池，每日平台会根据每个人不同的业绩按照对应的比例来发放。

引流裂变模式的核心是从客户端出发，再通过裂变方式达到快速裂变的目的，目前主要有三个方面，用户流量的转化要从内容、渠道、玩法等几个方面来实现。内容环节要有内容价值，要有传播价值，要不断地积累用户，积累粉丝，渠道要注重用户的转化率、留存率，以及内容、渠道、玩法等方面的转化，创造用户和内容的价值，实现持续的盈利。