

拼多多上开店如何找货源 杭州快羽网络拼多多全托管代运营

产品名称	拼多多上开店如何找货源 杭州快羽网络拼多多全托管代运营
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	88.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多上开店如何找货源 杭州快羽网络拼多多全托管代运营

我们想要在拼多多上开店，重要的一点就是要找好货源，这是所有新手卖家都会头疼的一个问题，没有渠道又怕找到的货源不好，下面我们就给大家分享几个货源渠道

1、自己生产(适合于厂家、品牌方)

如果是属于有能力的商家，那么对于货源问题完全可以自产自销，这样可以确保产品质量，虽然成本可能较高，但是如果以后规模扩大，那么这种模式会很实用。

2、厂家直接进货

首先要确定自己做的是什么样的类目，一般每个行业都有生产基地，往人多的地方跑，货就越多。如果是大卖家可以直接跟工厂合作，如果是中小卖家，合作方式可以选择拿尾款，根据自己的要求打上自己的店铺商标即可。工厂进货，对于货源方面可以放心。

3、1688

不论是电商卖家还是消费者，都知道阿里巴巴是提供货源的平台。上面聚集了全国的供应商，各类目货源都应有尽有，主要的还是要看你会不会挑选货源了。

4、找一个适合自己的品牌，提供一件代发服务

这是一种很适合小卖家的开店方式，让品牌方帮你一件代发。产品品质及服务是考核的重点。我自己就是找了一家品牌牙膏来做分销(在拼多多开店)。

5、差价模式

拼多多没有货源也是可以开店当老板的，因为它走的是差价模式。比如说我们申请一个自己的店铺，把别的平台的19元的商品放到自己店铺加价到29元出售，这样一件商品咱们就赚了10元，而且拼多多是个巨大的流量池，成交单子越多差价利润就越多。

这种模式的优势就是省去了我们自己找货源发快递的时间和精力，非常适合宝妈、上班族、甚至大学生都可以来做的兼职，也是创业者的项目。

货源的稳定是拼多多开店的基本、关键的，所以大家可以根据自身情况找到一个合适的货源渠道，让自己的拼多多店铺先发展起来。