

三级分销推广系统开发 现成案例

产品名称	三级分销推广系统开发 现成案例
公司名称	济南旺丰信息技术有限公司
价格	10000.00/件
规格参数	品牌:旺丰 版本:app/小程序 产地:济南
公司地址	山东省济南市槐荫区
联系电话	13335112765 13335112765

产品详情

三级分销推广系统开发 现成案例

三级分销模式据商品类目设置佣金，通过两类佣金(抽成佣金与销售佣金)，既能刺激分销商发展分销，销售商品，又能为大裂变提供技术支持和模式基础。

1、不同产品不同佣金比例

微分销商家所售卖的产品类型肯定有非常大的差异，同一个商家售卖的产品利润点也不同，那好就是根据不同的产品设置不同的利润点。比如小饰品设置5%~10%，大件电器设置15~30%，保证自己的利益，同时保证分销商积极性。

2、多样佣金分配类型

但从销售维度评估分销商能力，有时会有片面性。一般微商的三级分销系统其佣金可以被分为销售佣金和推广佣金，两种佣金都设置同样的分配比例，也可以只根据微信三级分销模式为变量。

微分销佣金比例设置完后，分销过程一般都是在微信平台上进行的，以微信为载体，三级为一个单位，人们可以无限的发展分销商，但是利益关系是有限制的，只能够在任意三级内有利益联系，三级以外的佣金就和你没有任何关系了。

简单的解释就是如果三级分销系统中第三级分销商又发展了下一级分销商，那么这一级分销商就和原本级分销商不存在任何的利益联系，两者之间并不能构成一个微商三级分销模式范围。

3、三级分销佣金调整的要求

现在的三级分销佣金在于佣金比例方面比较固定，只是根据等级的差别，进行比例的设置。

这个微信三级佣金方案有一个弊端，就是无法很好的辨别分销商的销售能力，因为只要发展多的分销商，同样可以获得佣金，这样销售能力并不会提高。不过旺丰电商就很好的解决了这个问题，除了能对分销商设置等级之外，还有奖励机制，对于销售能力好的分销商可以特别设置佣金比例，以区别于一些一般能力的分销商。这样无形中形成了内部竞争，激发分销商提高自身的销售能力。——点击立即咨询更多亮点功能。

三级分销佣金方案的基本要求是对于三级分销原理的理解，关于三级分销佣金设置更加详细的步骤也欢迎大家到旺丰电商运营学院学习。

旺丰电商三级分销系统开发,多种分销模式,会员推广+代理分红模式,快速裂变用户,源码搭建,快速让您拥有自己的分销商城;微商分销平台,六年开发经验,众多成熟运营案例。

三级分销商城系统制度开发(定制), 分销系统, 三级分销商城系统, 微商三级分销商城系统, 微商分销代理软件, 三级分销商城奖金制度, 广州分销系统

开发公司

先的功能，更低的价格。背后的逻辑就是互联网直销。小米的故事并没有在产品上节约成本，而是通过互联网获得成本优势。如今，互联网不仅改变了手机行业，在各行各业中都发挥着优势，尤其是那些线下成本较高的行业。它让人们能够轻易地找到适合自己价格的产品。

什么是三级分销商城奖金制度?

分销系统指通过互联网将供应商与经销商甚至消费者联系在一起，为企业的业务经营提供了一种全新的模式。

三级分销商城系统:将微商城、分销分佣、分红代理、多功能插件等综合为一体，用户通过扫二维码自动绑定上下级关系

把会员和消费者按照商家设定的条件成为分销商，实现了全员分销，全员赚钱!