

塑料产品入驻天猫

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 塑料产品入驻天猫 |
| 公司名称 | 武汉芯言网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系 |
| 公司地址 | 武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋 |
| 联系电话 | 13067232350 13067232350 |

产品详情

塑料产品入驻天猫小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

现在通过自荐入驻天猫，需要另外提供的资料如下：

- 1、是否有主推或者爆款商品
- 2、具体商品计划
- 3、品牌简介
- 4、组织架构图
- 5、团队照片
- 6、投放年度金额
- 7、时间节奏
- 8、涉及产品

上面这些资料，都属于必须提供的资料，里面的很多资料，对于走自荐提交的服务商或者商家而言，都不知道该如何填写才好。

通过自荐的方式入驻天猫，成功率一直都是一个随机概率事件，那么，如何才能提高自荐入驻天猫的成功率呢？

商家你们能做的，就是以下几点：

- 1、认真准备资料
- 2、每一份资料都清晰、完整
- 3、每一张纸都盖好入驻公司清晰的公章
- 4、认真做好运营方案，排版清晰，重点突出，内容精炼不拖沓
- 5、用心撰写自荐系统里面要求的文案

用心做好这几项，商家自己提交的成功，比找自荐服务商提交的成功率要高。

需要的资料非常的多。下面这些资料，纯粹的就是向小二证明商家自身实力的。细心的朋友会发现，自己申请，也需要这些东西，试概率代入驻申请，也需要这些资料，那.....

不就是换了一个人在试概率吗？

既然都是在试概率，难道他们的运气，比我们商家自己好？塑料产品入驻天猫

没有20家实体店，也是可以入驻天猫大药房旗舰店的。但只有通过小二直接操作的方式，才能做到没有20家店，也可以入驻大药房旗舰店。

如果是通过联系客服的方式入驻的情况，则要求实体店数量不少于20家，年审计报告不低于2000万。

天猫大药房旗舰店是需要邀约才能入驻的，很多商家不知道该怎么才能入驻，同时很疑惑，自荐服务商都是怎么操作这种需要邀约才能入驻的类目的呢？