

# 成都项目计划书代写公司

产品名称	成都项目计划书代写公司
公司名称	成都中标商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	表现形式:商业计划书 具体价格:电议 表现形式:项目计划书
公司地址	中国（四川）自由贸易试验区成都市天府新区华阳街道海昌路146号1楼（注册地址）
联系电话	13348889936 13348889936

## 产品详情

### 成都项目计划书代写公司

引言:成都撰写商业计划书是创业的一步，它详细描述了你的项目目标、营销策略、市场分析和财务预测情况，创业者不仅可以通过贵阳撰写商业计划书梳理自己的创业脉络，还能通过它联系投资人筹集资金。

一份好的商业计划书能够推动企业的快速发展，互联网行业虽然和传统行业有所不同，但是也需要一份商业计划书。虽然互联网行业的商业计划书大体上和标准计划书相差不大，但是它的营销策略、市场分析、财务预测应该要反映互联网行业的特点。那么该如何撰写一份互联网行业的商业计划书呢？

融资当然需要一份好的商业计划书，与一份好的商业计划书只需要回答两个问题，其一这个商业模式的价值在哪里？其二为什么是我们能干这件事？这是在创业的过程中作为CEO需要不断思考和琢磨的问题，也是关于是否能顺利融资关键的因素。

当然这两个问题其实涵盖了不少功课，包括市场调研，用户分析、发展规划、团队优势、资源需求、品牌价值、投资回报等等。当然早期企业在发展初期可能因为理解和实际市场的偏差，需要改变发展方向，但是在融资的过程中，秉持对行业的深度理解，明确自己的优势和团队基因是非常必要的。那么，初创企业在首次融资前到底该做哪些准备？

有技能齐全的创业团队：有时候，创业者不是一个人，而是一个团队。那么，我们会对每个创业者的技能要求适当降低，但要求整个团队成员合起来具备较完整的技能，如技术、市场和运营。对于每个创业成员的诚信和个人品行的要求与单独创业者一样，还要看这个团队成员间的配合度是否很好创业融资前需要做哪些准备创业融资前需要做哪些准备。

具备的个人素质：资金方希望创业者足够成熟和值得托付。我们期望的创业者应该是有诚信的有丰富的

社会经验，成熟和正常的心智，具备未来成为企业家的潜力。实际中我们遇到的创业者，完全符合这样的条件的几乎寥寥无几。常见的情况是创业人很年轻，几乎没有经过多少社会磨练，而且能力体现在某一方面特别强，而其他方面很弱，比如很好的技术专家或者很好的市场能力，而在与我们讨论项目细节时，往往表现出不成熟的过度自信和武断，甚至性格有明显缺陷。

有清晰的规划和调研：现在也偶尔见到一些创业者从网上下载了商业计划模板，自制的商业计划内容非常空洞，缺乏可信而详实的数据支撑。碰到此种情况，我们只能放弃为这样的项目提供服务。风险投资行业发展至今，这个行业已经很难接受靠炒作一个点子或概念来吸引资金的初级阶段了，创业者的想法和计划以及模式将被专业投资者详细分析和评估，任何不切实际的打算都很难获得资金方的认同。与其在此种情况下盲目地找资金，不如脚踏实地地完善创业计划，做好创业准备，待机而动。

有自己的创业资金：创业者往往以为，一个好的创业想法或者计划就能招徕大量的资金，其实这是个天大的误区。即使在发达的欧美国家，创业完全靠外来资金的例子也少而又少。空手套白狼的时代早就一去不复返了。国际惯例也是创业者必须先投入自己的资金，哪怕是银行或者亲朋好友处筹集来的资金，也还是必须的。

需要接受财务控制：创业者往往站在自身角度看问题，不理解资金方对于重大决策和财务支出的控制要求。这个问题相对容易解决，创业者只要设身处地地站在对方立场考虑一下，结论就显而易见了。资金方是风险承担者，对于经营中重大决策的否决权以及对于财务的控制权是其控制投资风险的两大要项，创业者如果没有这样的认识和思想准备，是不适合与资金方合作的。

对初期的创业者，我们认为孤军奋战的可能性很大，资金方并不是学雷锋，也不会雪中送炭，不要过多指望外来的帮助，即使有，也很少是机构投资者后者融资机构的行为，可能是天使投资，如果上述5项有一项以上不具备，我们一般无法提供投融资服务，实际上，这样状态的创业项目几乎遍地都是，从专业角度上看，几乎没有值得冒的风险。