

异业联盟：多个行业联合起来，为消费者提供商业模式，微三云钟小霞

产品名称	异业联盟：多个行业联合起来，为消费者提供商业模式，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

如今是信息时代，讲究的是资源，各行各业都在做横向的资源整合，相信大家也知道资源整合的意义以及作用，那么在商业领域就有个一个名词叫做“异业联盟”：他就是多个行业联合起来，为消费者提供服务的商业模式。

一个好的异业联盟系统，就是一个完整的商业生态链体系，上层能够覆盖厂家供应链，中层能够覆盖线上线下实体商家，运作层又能够涉及到各种资源有机整合，推送层还能够运用其中的一些算法，能够让消费者得到一个沉浸式的完美消费体验，自然而然就愿意在平台当中留存。

异业联盟运用得当，往往就能够给商家带来意想不到的效果，因此，作为商家要正确去面对这个事情，让出自己的利益去和自己同客源，又不同行业的老板进行多方面、多层次的深度合作。

其实做异业联盟的平台方，*重要的就是要学会让利，懂得利他，与人分享达到互惠互赢，让更多的人参与到平台当中，在平日的合作当中让双方都能够感受到对方所带着的诚意，不要为鸡毛蒜皮的小事斤斤计较，从而使得合作双方都能够有平和的心态去面对这件事情。

异业联盟的优势：

、资源共享：在一座城市有两个合作伙伴，而两个合作伙伴是可以相互竞争的，在这个时候他们就会互相帮助，形成一个联盟，彼此都有好处，比如联合做活动或者联合促销。

、平台对接：两个地方虽然都有合作伙伴，但是如果两个地方也有自己的平台的话，那么这种时候就不会有相互合作了，这样双方就可以互相帮助相互弥补在资源方面的不足。

、数据共享：当一座城市出现一些需要解决顾客在本地使用问题的时候，这些异业联盟就会有数据进

行共享，这样用户都会很方便来进行消费，就能解决掉很多顾客在一个地方用同一个品牌或者同一个商家做服务等问题。

、合作共赢：这就需要双方都具有更好知识积累了，这样才能保证在资源共享当中有更好地解决问题。

未来策略推荐：

针对传统产业来说，在新渠道、新模式等元素出现之前，他们需要借助第三方渠道才能完成对目标消费者的识别，而异业联盟则完全不需要这一步骤，所以传统产业在寻找第三方渠道时可以采取“高买低卖”模式，但对于异业联盟来说，低买高卖不是**策略，高买高卖是指企业对目标用户进行精准定位后与其进行沟通合作，由于异业联盟具有低成本、低门槛且快速完成资源对接的优势，所以在未来很长一段时间内会是各大企业盈利增长的主要来源。