

培养3个总代（考核3个部门）晋升为董事。

1.享受自己团队新增业绩的1%。（月结）

2.享受公司新增总业绩的1.5%平均分配。（月结）

3.享受公司纯利润20%平均分配并同公司签订股权协议。（考核业绩半年结）

四、HGH商城app复销奖励

所有VIP会员二次消费享受五折，同时按照实际消费业绩折0.9PV，同制度拨出（享受直推奖励，真正建立管道收益）。

五、HGH商城app团队业绩奖

经销商：直推5人，消费5单，团队业绩累积2.5万元。此时，凡新增业绩均可享受80元/单见单奖。

区县代理：直推10人，消费10单，团队业绩累积16.5万元。此时，凡新增业绩均可享受160元/单见单奖（减去相应级差）。

市代：直推15人，消费15单，团队业绩累积45万元（除大部门，其他部门累积消费9万元）。此时，凡新增业绩均可享受240元/单见单奖（减去相应级差）。市代平级奖：可享受每单40元平级奖励。

省代：直推15人，消费15单，团队业绩累积90万元（除大部门，其他部门累积消费27万元）。此时，凡新增业绩均可享受320元/单见单奖（减去相应级差）。省代平级奖：可享受每单40元平级奖励。

总代：直推15人，消费15单，团队业绩累积300万元（除大部门，其他部门累积消费120万元）。此时，凡新增业绩均可享受400元/单见单奖（减去相应级差）。总代平级奖：可享受每单40元平级奖励。

六、HGH商城app分格：（月结）

所有奖金90%（扣5%手续费），10%参与节点分红。当10%这部分奖金累积满1500时可获得1个节点分红资格；累积满3000可获得2个节点分红资格，以此类推.....

所有获得节点分红资格的代理，可享受公司新增总业绩的1%平均分配。若这个月公司的新增业绩为1000万， $1000万 \times 1\% = 10万$ ，若本月共产生了200个节点分红资格，那么每个节点分红资格可分得500元现金

2个节点分红资格呢？可分得 $500 \times 2 = 1000$ 元现金

3个节点分红资格呢？可分得 $500 \times 3 = 1500$ 元现金