

大数据精准采集系统怎么样？

产品名称	大数据精准采集系统怎么样？
公司名称	湖南聚米通讯科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区湘府中路18号德思勤城市广场B3至B6栋2127房
联系电话	18674801070 18674801070

产品详情

各行各业找客户，其实就是在找联系人的电话号码，电话号码可谓是敲门砖，无论敲门成功与否，都是企业品牌迈出去的一步。虽然有很多地方可以找到电话号码资源，但是并不是所有企业都找得到电话号码资源，电话号码资源对于很多企业来说仍然是个难题。那么，电话号码采集有哪些方法可以采用呢？

一、交换名片

名片，包含了姓名、企业名称、职称、电话这些基本信息，不仅是个人工作身份的象征，也是企业形象的象征。出门在外，很多人经常不带名片，即便遇到机会时，也不能够和对方交换名片，只好口头介绍，但是这样并不能够给对方加深印象，甚至会很快被对方遗忘。试想一下，如果一个人有随时随地和对方交换名片的习惯，那么他一定可以得到各行各业的人士的电话名录。因此，随身携带名片并养成交换名片的习惯时大有好处的。

二、参加专业的研讨会和聚会

各行各业每年都会有专业的研讨会举办，通常参加这种会议的通常都是同行，可以借此机会结识更多的人脉，交换更多的名片，从而获得更多的电话名录，而这些电话名录很可能是直接的客户资源。

另外，在结识一些同行后，可以多参加一些线下聚会，扩展交际圈。圈子越大，机会自然也会涌现出来，电话名录采集也不是一件难事了。

三、企业黄页

众所周知，每个城市都有自己的黄页，以刊登企业名称、地址、电话号码为主体内容，相当于一个城市或地区的工商企业的[户口本](#)，比如北京黄页、武汉黄页等等。企业要善用黄页，可以按照上面的索引分类逐级查询，找到企业所需要的电话名录。只不过，面对庞大的数据，查找起来不是很方便。

四、专业报刊

很多公司会订阅很多专业的报刊或是杂志，这有利于企业集纳资讯。比如：保险公司订阅《[保险报](#)》、商业公司会订阅《[商情](#)》、服装公司会订阅一些时尚杂志《[Vouge](#)》、《[时尚芭莎](#)》等，从中汲取当前的行业趋势发展信息。当企业阅读的报刊和杂志越多，获得的信息也就越多、越专业、越标准。报刊、杂志会刊登一些相关企业的信息，相对更准确，企业收集到的电话名录也就更精准。

五、搜索引擎查询

我们常用的搜索引擎，比如：百度、[谷歌](#)等，收录了海量数据，企业可以输入关键词进行搜索，应该可以查到很多号码。但是，有一点组要注意，那就是这种方法搜索到的电话号码真实性不能保证，有可能存在信息尚未更新的情况，那么电话号码就是无效的；企业还需要证实电话号码的真实性，比较浪费时间。

六、企业名录搜索软件

用以上的方法收集电话名录虽然可行，但是都需要企业付出一定的时间成本、人力成本和财务成本，其实企业可以直接使用[企业名录](#)搜索软件进行搜索，方便快捷。比如，[企搜客](#)，作为新一代大数据客户搜索平台，可以搜索到很多自己想要的企业名录，包含客户的电话号码等基本信息。

企业可以通过关键字快速检索您预期的潜在客户，批量稳定提供准确销售线索，并且可以在候选列表中查看客户详细信息，包括工商信息、招聘信息、网站信息、资质证书、联系人等。[客户线索](#)数据根据目标网站实时更新，支持行业搜索、关键联系人等多维条件筛选。方便企业批量筛选精准企业名单，帮助销售快速找企业客户。