

南阳全面开放后网络推广、新媒体运营及全网品牌营销怎么做？

产品名称	南阳全面开放后网络推广、新媒体运营及全网品牌营销怎么做？
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	200.00/袋
规格参数	用户增长:实战案例分析 业绩增长:线上远程辅导 利润增长:线下见面辅导
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

“你可以理解为，一个粗暴营销的时代正在过去”。 “发传单、做地推、烧广告，都没有流量怎么办？” “线上的竞争太激烈了，有的到店了也很难成交！” “疫情防控这么严格，店里的零零散散的几个人根本顾不住成本”。

南阳实体经营的考验越来越严峻，以前大家只会抱怨互联网的兴起，打击了实体经济，但现在大家开始主动找各种各样的渠道，应对互联网的冲击，这也许在如此低迷的市场环境中是一件Zui好的事了。

消费习惯的改变，是市场发展的必经之路，只是疫情加速了改变的速度，而我们怎么在自然流量少得可怜的情况下，实现门店业绩的增长呢？获客成本越来越高，而竞争越来越激烈，我们要做的事其实就是从同行手中抢肉吃的事，而不是想从公域流量中获取新客户。

一、搭建线上私域程序

为以前的老客户和进店的新客户做留存，提供复购的场景。不然客户来了又走，复购率也逐渐在同行的竞争中慢慢下降，这是谁都不愿意看到的结果，所以有一套符合品牌形象、传递产品信息平台很重要，而私域恰好就是这样一个平台，一方面能帮助客户做留存，另一方面也避免了公域流量乱而杂的特性。

线上小程序的运营，需要坚持做产品信息的输出。要向消费者展示活的、有性格的产品故事，而不是干巴巴的广告信息。我们可以通过公众号、朋友圈、商城公告、短信营销、海报宣传等形式，对私域内的客户进行触达。

二、开启全民分销模式

激励老客户带新客进行消费，提供转发物料，爆品拼团，爆品秒&杀等活动和信息，让老客户进行推广宣传。

如果有疑问觉得老客户不会传播，那一方面考虑自己产品的故事和卖点是否能满足消费者，另一方面考虑自己的老客户是否没做过维护，没有信任基础，第三方面考虑分销目的是否太过直接，让消费者产生一种在赚朋友钱的不光彩的感觉。

筛选分销能力强的客户，进行分销团队的培养，做团队激励，设计好晋升制度。

三、设计多元的微信营销矩阵

除了分销裂变，我们必须保证私域运营的多样性，为消费者提供更丰富多彩的营销活动，提高可玩性，让消费者参与进来，感受到品牌的个性化。

比如拼团秒&杀、积分商城、盲盒抽奖等，做定期的营销推广和触达，为消费者提供源源不断的真正的福利政策，有舍才有得。

四、数据赋能经销商+门店经营管理

三个月一个小变革，三年一个大变革，互联网行业唯一不变的就是变化。

所以过去的成功你没办法解决今&天的问题，所以我们需要新思维。

所以企业想要稳步增长，就必须要多渠道，多阵地发展。

一、关于新零售起盘：

1、起盘的步骤和节奏是怎样的，前期要做哪些准备？

起盘第&一步建议：自用+分享。

一起盘就开始整明星造势这类都不长久，真正要做的是让第&一批10到100人去使用产品，可以通过赠送等多种方式，让第&一批100人先使用产品，产生口碑能够被主动分享出去，通过自用+分享积累第&一批1000个铁杆核心代理，再通过其它营销手段以图更大规模。

前期准备：顶层设计好微商制度：模式是基础、如果通过自用分享的模式来起盘，模式本身需要侧重底层代理的裂变，准备赠送的试用装或者预算、口碑分享裂变的文案（让其觉得好用帮忙推荐创始人二维码，裂变更多用户）。

积累零售客户之后转化底层代理，拥有小规模代理团队之后可以考虑接触些本来有团队的代理小团队长（当然前期一开始也可以谈，但团队长一般看品牌运营方的实力，有一定基础了更容易谈）。

2、需要引入哪些资源，在哪个阶段引入，比较靠谱的相关资源是谁？

微商操盘手Zui好是老板本人，或者是品牌方的高管员工，外界聘请或者合作操盘手很难。

如果团队没搭建起来，可以引入一些微商服务商资源，例 智动力微商管理系统、东方会奖旅游会务、优书财税合规管理，星耀旅游，美点东方文案图片设计、中国航天+动漫强ip授权、线上熊猫陪跑等服务公司这方面的服务。

这些都建议在起盘前先了解。发展到一定规模可以考虑造势开品牌发布会，或者造势合作。这个时候需要利用好触电会的广告权益，或者其他有助于大规模造势的资源。

我们企常青可以为您提供的内容有：

商标，logo,VI,包装设计，微商管理系统定制

私域+门店+直播21天陪跑，跟踪工厂打样，商业模式设计

定制招商PPT，朋友圈素材制作，招商会全案策划加师资支持

会议影像跟拍旅拍，企业宣传片拍摄制作，创始人个人打造拍摄制作

发布会策划执行，明星演唱会策划执行，培训教育内训板块输出

品牌商学院架构搭建及讲师培养，全网推广，小红书，百度霸屏，供应Zui爆引流品

只要是你需要的我们都专&业！从不讲理论，只做实操！