

链动2+1——利用社群带来的快速裂变？

产品名称	链动2+1——利用社群带来的快速裂变？
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

由于我们交易水平的提升，交易早已不能满足客户的前提规定，现今销售市场变得小众化，各个行业之中愈来愈细分化，难以用之前较规模性的方式去推动，应对的人群比较多，不足精确。这时候服务平台那就需要形成自己的社群营销，根据社群营销的经营去进行顾客的大数据营销。

链动2+1今年新的电商模式，是一款容易懂，利于推广的电商模式就是能直接找到精准的客户群体并锁定，链动2+1让用户在消费的同时，平台把产品的利润，让消费者参与分配，这样就可以激起消费者的购买创业的欲望。

链动2+1模式讲解：

加盟在身份有两种：一种是代理，一种是老板。

四种奖励机制：直推奖励、团队见点奖、平级奖、帮扶基金。

四种基础机制：分佣机制、走人机制、留人机制、帮扶机制。

链动2+1模式呢，用2级分销，平级奖励、团队奖励、取代了多层激励，让用户变的容易裂变，当你的旗下代理成为老板的同时，老板也可以利用帮扶机制扶持下级代理，产生更多的报单，这样老板下的团队就可以持续发展，见点奖励（200）可以稳定拿到，通过平级奖老板也会一直拿到下面老板10%的收入奖励。

也可以在商城系统的前提下添加类似广告电商的模式，提升服务平台游戏的玩法性，为平台与VIP提升粘合度，让消费者为平台赋能。

这一些企业来说，链动2+1方式成本费其实是很低，不过收益率却很高，并且呢，拷贝运用落地式一定可以的，互联网技术迭代更新速度变快了公司们一定要看清楚时代的发展发展趋势，放弃掉传统式的思路，预测分析消费人群心理状态行为习惯，物资的消费需求已经满足不了用户了，可以获得商品，又能挣钱，哪一个顾客不愿参加呢