

私域流量转化成为公寓流量，链动2+1商业模式让你的收益翻倍

产品名称	私域流量转化成为公寓流量，链动2+1商业模式让你的收益翻倍
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

一个企业想要做大做强，转型线上利用当下线上发展的优势来带动线下发展，这是一定的。

有一位管理学大师曾进说过这样的一句话“在当下的时代，企业与企业之间的竞争关系，早就不再一味的追求好的产品或者好的服务之间的竞争，而是商业模式之间的战斗！”

恰恰就是绝大多数的中小型企业之间的竞争压力太大，门槛太低，利润也在不断地竞争当中损耗，这个时候就需要创新商业模式。

公域流量转化成为私域流量，对于品牌企业的重要性无需多言，绝大部分企业做私域就是希望带来销售收益的增长，但是也要警惕过度营销、盲目收割用户的方式，私域转化成交仍然是建立再对用户稳定服务运营的基础上。

链动2+1商业模式，该模式能够很好地借助线上互联网网络资源创新的方式，达到直接解决了宣传和引流的难题，让消费者帮助传播与推广，用利益和个人价值驱动裂变。

在企业的线上平台板块当中，分别有着自营商城板块以及链动2+1模式板块，用户在对应的区域消费，就

是普通对应的模式分润，都是独立的一套，同时也可设置成关系链相同的一部。

链动当中具备两个身份等级，身份等级有不同的升级条件，平台可根据实际情况进行自行设置，通常我们可以以代理和老板这两个身份等级来实施。

购买专区商品或者累计消费固定金额，升级成为平台的一个代理身份，推荐两个代理成为平台的第二个身份“老板。”

而代理成为老板之后，就可以享受所有奖励，直推奖励、见点奖励，所介绍的下级留下来的代理都将会自动滑落到自己的下级团队当中，并且能够从他们消费当中获得见点奖励。

同时平台的当中还有一个为了保证每一个进来的用户、会员质量，于是设置了帮扶基金。

在用户最开始成为代理之后，就会被冻结20%的收益，而这个时候，代理为了尽快成为老板从而享受所能够获得的三种奖励，于是会出现随便找几个账号顶上去让自己从中获得收益，但当出现“不活跃的账号”，这些账号对于平台而言是不利于平台发展的，于是在最开始将会冻结收益，直到帮助他们完成帮扶任务之后，才会解冻着20%的收益。

链动2+1商业模式，主要就是能够帮助平台解决引流的问题，并且能够解决平台用户裂变的方向，该模式两点全都具备了，同时通过社交关系持续分享消费也解决了模式的可持续性！

详细资料、软件开发、模式设计可后台私信获取。