

代理记账公司应该如何收？

产品名称	代理记账公司应该如何收？
公司名称	征途财税服务（长沙）有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	湖南省长沙市岳麓区新长海中心B3栋808
联系电话	15608478829

产品详情

近些年，随着经济的不断发展，和创业者的不断增加，成立公司的方法越来越简单！中小企业、小微企业纷纷成立。而代理记账机构也随之应运而生。

目前代理记账这个行业大部分公司还处于不大成熟的阶段，虽然财政也下发了《代理记账管理办法》，但是却并没有机构对其进行严格的监管，而市面上代理记账行业的无序发展、恶性竞争更让这个行业雪上加霜，让很多正规的代理记账企业难以生存。

很多公司打着口号：注册即送免费代理3个月、99元/月。。。这些超低价格确实吸引了很多不懂的创业小老板。可是，一年下来，或者当企业初步发展后，要从这些财务公司转走时，各种问题就出现了。没有记账凭证、没有账本、报表不连续完整、银行从来没有拉过回单和对账单，连客户是否购买过发票、财务公司竟然也不知道。

另外，那些所谓的代理记账99元一个月也许只是一种营销手段，进去后会发现也许99元只是报税，做账需要增加200元一个月，其他又需要增加好多，算下来其实也差不多，所以这个东西不好说。有句俗话说的好，一分钱一分货，一味追求*低价，换来一个长期零申报，逾期申报、工商年报不报.....你知道这些税务风险会给你公司带来怎样巨大的风险吗？载入经营异常名录终身相伴，联合惩戒，企业合作信用受疑，经营活动受限.....风险摆在那里，税务局找你麻烦那是迟早的事。

案例1：

举个简单的例子来试算一下代理记账的成本，每个会计大概需要核算50家企业，而每个企业大概

需要4个工作人员，（会计，外勤，商务客户，行政销售（合计算一人））假如一个人平均基本工资算2200，那么一家单位记账，公司需要承担的基本工资是 $2200/50*4=176$ 。

接下来算提成，会计提成是20%，外勤提成是5%（银行打对账单、回单、上门取票据另外核算5元/次），假如收一家小规模200元/月的话，那么家单位记账公司需要承担的提成是 $200*0.2+200*0.05=50$ 。

*后算社保，社保暂时先按*低档算吧，一个人的社保费用公司需承担751元,那么一家单位公司需要承担（ $751/50$ ）*4=60.08

$$176+50+60.08=286.08$$

在此基础上还未计算：房租、业务员工资、电费、纸墨、交通费、通讯费、广告费等等。

作为一个企业家、创业者们都知道，如果一个公司没有代理记账利润，是不可能存活的。市面上那些靠低价吸引客户的代办公司，他的生命力能有多强，又能持续多久？低价只能带来低质量的服务，*终惹来麻烦，上当受骗的还是客户自己。

又想马儿跑，又不给马儿吃草，又不想付出，又希望大量的回报，现实吗？有些企业老板想节约企业代理记账费用的心情还是可以理解的，但是，换一方面想，财务，本就是一个公司的命门，财务运作的好坏，对一个企业的发展至关重要，这部分工作如果处理不好的话，那么你的企业会做得长久吗？

案例2：

有个朋友代理记账，开了一家房地产中介服务，小规模纳税人，自己完全不懂税务知识，也不请会计做账，也不想找代理记账，有次想给客户开发票，自己完全不懂，于是找了个熟人喊他帮忙去税务局代开普票（你没看错，真的是去税务局代开普票），转了400多元税钱给他，后面报税的时候问题就来了，申报系统上面根本没显示付过税钱，后面才明白小规模一个季度普票不超过9万是免税，400多税钱也是被人坑了。没账，没报表，连银行对公账户都没开通.....简直没法想象税务局今后查到的后果，而且今后怕是连注销公司都注销不了。

希望老板能珍惜自己的企业，同时也能尊重代理记账这个行业，不要仅仅只关注价格，更要关注这个代理记账公司是否正规合法，更多地去关注专业品质、服务态度。