

# 代理记账公司的现代管理与未来发展?

产品名称	代理记账公司的现代管理与未来发展?
公司名称	征途财税服务(长沙)有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	湖南省长沙市岳麓区新长海中心B3栋808
联系电话	15608478829

## 产品详情

曾经有位代理记账公司的公司管理者和我聊天时说道,公司低端业务太多,自己日常陷于琐碎的具体事务处理,无暇学习新的知识,怎样能寻找到高附加值的客户等等问题。于是有了这样的思考,想与大家一起探讨。

### \*\*、内部管理

#### (一) 职责清晰明确。

对于各代理记账公司的账务处理问题,与代理记账公司负责人提前做好沟通,明确分工,具体到人。基本问题日常账务问题可找具体代理记账会计,比较专业的问题如纳税筹划、复杂账务税务问题可咨询公司负责人;同时负责人可定期听取记账人员的工作汇报,对代理记账企业的关注问题有大致了解。

#### (二) 加强内部员工培训。

代理记账公司对于负责具体记账的工作人员,应该加强专业能力的培养,使之提供高质量工作内容,能够独立解决客户提出的日常业务问题和部分专业问题,减少领导亲自处理此类问题的频率。

#### (三) 提升竞争力,拓展新业务。

在保证基于现有业务情况下,代理记账公司负责人应该将精力放在开发和拓展新的业务上面,提升自身得市场竞争力,能够有能力为客户提出相关风险点、纳税筹划点等,找到对现有客户的高附加值业务点;既要获取客户的充分信任,做好现有业务,又要努力开拓新业务、新客户。

### 第二:外部拓展

#### (一) 资源嫁接。

如果能够接触到行\*\*\*\*或者经验丰富人士,建立合作关系,针对客户业务中的无法解决的复杂问题提出

有效的见解和建议，提升自身对客户价值。

(二) 筛选目标客户，寻求高成长性、高附加值客户。

如根据代理记账行业利润率测算公司大致利润和税负状况进行目标客户筛选，设置目标客户的选取标准，如选取营业收入在1000万以上的客户；如选取国家政策重点支持的行业企业或者发展前景良好的企业等。

1、根据国家税务总局企业所得税税源报表统计数据测算。各行业平均利润率测算结果如下：工业：7%；运输业：9%；商品流通业（包括批发和零售）：3%；施工房地产开发业：6%；旅游饮食服务业：9%；其他行业：8%。2、分不同地区代理记账进行测算。为了慎重起见和准确掌握实际情况，选择山西、山东、广东、黑龙江、重庆、甘肃等6个不同经济发展程度的省市，对各行业平均利润率进行测算。测算结果如下：工业：5%-13%；交通运输业：9%-14%；商业（批发）：4%-7%；商业（零售）：4%-9%；建筑业：6%-15%；餐饮业：8%-15%；服务业：9%-15%；娱乐业：15%-25%。