

社区团购的供应商怎么做？有哪些方式？

产品名称	社区团购的供应商怎么做？有哪些方式？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

在互联网发展快速的时代，电商商业模式带动一批企业蓬勃发展，社区团购也是其中一种商业模式，给创业者带来了一定的机遇。那么社区团购的供应商怎么做？供应商做社区团购有哪些方式？

社区团购的供应商怎么做？

1、做好物流配送工作

物流主要包括自建物流与外包物流。如果企业有足够的资金，建议选择自建物流配送团队。如果资金不足，也能够选择外包物流配送。一般而言，外包物流能够提供更好的物流配送服务。

2、做好社群管理维护工作

社群是商品销售的重点，所以需要做好社群的管理与维护工作。团长需要提升自己的业务能力，并且需要与社群中的成员保持良好的关系，以确保商品的复购率，增强平台与用户之间的粘性。

3、选择专业的社区团购系统

社区团购系统是开展社区团购业务的有利工具。专业可靠的社区团购系统能够帮助供应商整合各种资源，高效地管理商品、团长、会员、物流配送等。

供应商做社区团购有哪些方式？

1、供应商加入社区拼团平台

供应商能够通过一些渠道寻找合作的社区团购平台，并将社区团购作为除零售与批发市场等现有渠道之外的新销售渠道。

不过，虽然加盟现有平台确实省了很多事，但需要依据社区团购平台的订单来确定，这有较大的限制性。此外，还将面临被压价的问题。从出货到钱款入账也存在时间间隔。平台越大，账期越长。一旦平台出错，供应商永远是蕞倒霉的。

2、自己搭建社区团购平台

供应商还能够建立自己的团购平台，直接向消费者销售产品。相比之下，自建平台至少更稳定，不会受到平台的限制。运营自由度与利润空间都更理想、更客观。

商家为什么要做社区团购？

1、中国互联网完全释放出来了中国的人口红利、市场全球第一；

2、中国年轻客户，尤其是90、00后更愿意消费，更有互联网付费的意愿；

3、小程序的市场绿色生态不断完善，基本配套设施、商品等地方已经成熟。

通过社区团购实现的功能：

门店生意：门店生意、服务类、O2O类公司，创建线上与线下相通管理体系；

电商交易：各领域开展实体及虚拟物品电商交易，适用服饰、食品类、家居家具等；

资讯新闻：多种类资讯新闻展现，融合电子商务，创建营销推广闭环控制，适用各大网站、新闻报道组织、自媒体平台、培训教育、领域组织等。

企业品牌：包括品牌宣传、商品新闻资讯、一键拨号等，打造出企业网络营销新个人名片。适用每个领域公司品牌宣传。