

# 中小企业如何开展数字化转型升级？分享购模式告诉你答案

产品名称	中小企业如何开展数字化转型升级？分享购模式告诉你答案
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

转型做自己的私域流量是很多企业前进的方向，那么该如何打造一个完整生态的平台呢？中小企业需要怎么才能够开展数字化转型升级呢？

现在受大环境的影响，线下的实体企业苦不堪言，很多的企业都在从线下营销转为线上或者同步进行，这已经是每个企业的必答题。大家其实都会想着尝试线上，但苦于不知道该如何加入这条战线。

电商商业模式，其实也就是新零售的商业模式，通过这一类型的模式，能够让线上以及线下重新重组变得关系更加紧密。

分享购商业模式对于一些企业、公司、商家来讲，是一个无需太高门槛，自身产品不是那么丰富的情况下，非常适合的一个商业模式。

分享购模式，不仅仅可以结合自身的自营产品、供应链产品，还可以对接第三方平台，例如话费充值、某宝、某猫、某东、拼夕夕、加油等，这些统称为cps资源，用户可以直接通过你的平台跳转到这些第三方平台去购物消费，比直接到这些平台消费更优惠的同时，平台还会返佣金给到用户以及平台。

分享购商业逻辑：

用户通过分享跳转到第三方购物平台消费，会返佣到分享购，分享购在按照平台所设置的分润比例在分配给到消费者。

分享购的会员机制是按照55公排的方式，每个人分享5个人之后，多余的就会自动滑落在你下面的网体中，相当于是上级帮下级组建团队，平台也在为你打造团队。

55复制的同时，采用九层的机制，如果这九层都被填满，那么平台的会员量将会达到244万，如果你也是这其中一员，这里面每产生一笔消费都会与你有关系，如果这244万人只有一半的活跃度，那都会有超过10万的收益。

还有个提现规则：必须分享5个人以及每个月要消费9笔订单

分享5个人应该是没什么问题，而且也只需要完成一次，而消费9次是没有金额要求的，不管是买一支笔还是买一卷卫生纸，都算是消费，或者点个外卖什么的，也是消费。

那么这种方式是不是对于用户来讲也没什么难度，而且也能满足用户的日常吃喝玩乐。

这个就是分享购的模式