

软件定制拼购APP开发公司-拼团商业模式设计

产品名称	软件定制拼购APP开发公司-拼团商业模式设计
公司名称	人人有站源码工厂软件开发公司
价格	.00/个
规格参数	软件开发:电商直播系统源码 APP开发:直播APP开发 支持定制:电商直播商业模式定制
公司地址	广东董技叔软件开发公司源码工厂（技术服务全球）
联系电话	4009968398 18566226936

产品详情

软件定制拼购APP开发公司-拼团商业模式设计，2023年电商直播系统已经是人尽皆知的视频APP软件，许多企业也纷纷开始投入进行视频直播app开发，但很多创业者对直播带货系统的准备工作都还不是非常的了解，其中有个十分重要的就是成本预算方面，那么一个视频直播APP开发到底是需要多少成本呢？董技叔直播系统开发公司就来重点分享下视频直播系统源码的成本分解。董技叔源码哥，一名从事了15年互联网营销领域创业者，商业模式设计师，源码技术研究者，人人有站CEO,微三云运营总监，精通各类互联网商业模式系统定制方案，可以帮助创业者更好的实现电商直播系统的应用及推广运营实现完成盈利体系

电商直播系统是以社交电商和直播生态为结合点，通过主播入驻平台，更丰富生动的给平台或个人店铺做商品品牌直播介绍及演示，与消费者互动并现场引导购买，实现“直播带货”的新型电商新零售模式。

一、电商直播系统功能优势

1.快速决策，提升交易

商品过剩的时代里，消费者在“图文式电商”购物过程中时间与试错成本不断增加，而直播电商系统的应用，能让消费者融入到购物场景中，且更为直观的了解商品，从理性消费变为感性消费，缩短决策路径。消费者通过主播的精品推荐，达到省钱省力省时间，购物体验感更佳；平台又能快速的推送商品，提升交易率，同时增加用户粘性，留住用户。软件定制拼购APP开发公司-拼团商业模式设计

2.支持两种运营模式

直播平台模式：平台直接招募主播，主播通过直播间销售商品与平台分成，获得部分商品利润，抖系的电商直播分润就非常高。

直播工具模式：平台通过售卖主播账号的形式，以技术服务商的角色给个人或品牌商提供直播工具进行直播卖货，并可从交易中抽点。

3.多种奖励模式激励带货

相比市场上的电商直播系统，【董技叔云平台-[电商直播系统](#)

】拥有多种分销奖励模式，平台可以通过设定合理的奖励机制/商业模式，给予主播不同的推广身份，激发主播带货能力。如区域奖励，主播可获得某个区域内的订单奖励；店铺奖励，主播可获得团队所有的订单奖励.....平台自由组合奖励模式，彻底激发主播带货能力。

4.多样化营销应用组合

以电商直播为切入口，搭配”云平台“其它营销应用，如拼团、大礼包、异业联盟，既能满足用户的多样化消费需求，同时平台也能打造完整又灵活的商业模式，进一步提升销售额和增加用户粘性。

5.打造完整“内容电商”

【云平台-电商直播平台】还能与短视频、图文结合，打造完整的“内容电商”平台，满足各类用户的观看&消费需求

6.多端口支持

【云平台-电商直播系统】支持公众号、H5、(主播)APP等端口，让用户可以多渠道观看并分享，同时也降低平台运营门槛，无需申请直播资质；主播可通过登录APP，随时随地进行直播操作。

软件定制拼团APP开发公司-拼团商业模式设计

二、电商直播带货系统源码收益模式 直播带货系统可实现快速变现，丰富变现形式畅享粉丝经济带来的盈利新模式，咨询董技叔获取盈利千万的秘诀

1、直播收益分成

与主播共享用户打赏的礼物、道具分成，红人主播的平台增值收益数以千万计

2、付费直播收益

私密+付费直播形式，收取直播观看费用或收益分成，轻松获取门票收益

3、电商销售收益

通过直播聚集大量粉丝，对接线上商城直播带货，刺激粉丝消费，快速收益

4、店铺入驻收费

平台针对特定企业用户收取押金，入驻费，加V认证费等B端变现赚取现金流

5、广告收益模式

直播短视频曝光更强，大数据精准流量分析造就精准广告投放，广告位收益随您掌控

6、直播分销分红

通过分销模式进行引流裂变，提高企业的知名度，带动产品销量实现自动分红

7、会员增值服务

会员分级，设定专属权益，收取如去广告、会员装扮、专属道具等增值服务费

8、更多变现模式

变现渠道无止境，等你来探索。你的想法与梦想需要我们用技术来帮你实现

三、视频直播app开发成本构成要素

1、硬件的基本费用

基于APP需要存储，除了单机的APK安装包等非联网应用外，必须通过网络服务器传递信息内容。尤其是视频直播APP开发需要占用的带宽比一般的APP程序都要高，Web服务器的大小依赖于app的大小和后期要求。容量越大，服务器的价格越高。而视频直播类的APP开发的服务器费用基本在万元起步。

2、外包开发成本

视频直播app开发需要配备有经验的程序员，开发的成本也是主要成本就是人工成本，其中包括设计师、程序员、测试员、产品经理、运维人员等薪酬，而直播类的APP相对选择一二线城市的技术实力更强一些。大概平均月薪在20000元左右。

3、后期维护费用

我们需要知道的一个道理是视频直播app开发完成之后就完全交付了。以后，还要根据用户的意见对视频直播 App系统进行调整升级，针对网络服务器进行适当或者临时性扩容，处理常见的故障和 bug，需要长期的维护。而一般的开发公司都会针对客户提供一年的免费APP维护服务。而第二年开始会收取合同金额的10%-20%服务费。

四、视频直播app开发方式

软件定制拼购APP开发公司-拼团商业模式设计上面已经董技叔源码哥已经分享了视频直播app开发的3要素后开发给就取决选择什么样的开发方式。想要开发直播 APP常见的有两种方式，分别是自建团队开发和或者选择APP开发外包公司合作开发。不同的方式在费用成本上也是不同的。

1、自建团队开发直播系统

需要许多劳动力来建立一个团队，开展视频直播APP开发时，至少需要一名产品经理、ui设计、两名前端技术员(苹果和安卓)、后台技术员(多种语言，可根据需要选择适当的后台语言，不同语言有不同的薪酬方式)。这是一个长期的成本，且自建团队在APP开发完成以后再养太多技术员就有点成本太高了，如果裁员又得支付几倍工资赔偿。所以自建团队开发成本是相对比较高的。

2、与APP技术外包开发公司合作直播系统开发

这里说的外包开发也分两个类型，纯原生定制开发与模板开发之间开发成本也是着天差地别的差异。

(1) 模板二次开发

模版开发相对简单，总体价格比较便宜。如今在网络上已经出现了不少这样的模板开发公司了，可以直接购买开发公司之前开发过的源码。在源码的基础上进行二次开发，加一些想要的功能，这种成本就会低很多。但未必是每个模板的逻辑都符合自己想要的需求，所以我们必须注意系统可用性、稳定性，避免出现后期无法使用的情况。归根结底，源码交付以后，再有问题一般模板开发公司是不负责的。

(2) 原生定制开发

纯原生定制开发主要根据功能需求进行成本评估，因此前期确定需求非常重要。另外，纯原生的定制开发，可以增加的功能也会更多，但开发成本相对模板开发要高出几倍，甚至更高。原生视频直播APP开发的功能全部都是独立可以使用的，后期修改也比较便捷。但是在价格上会比较高，除了一些小型的类型智能家居，智能灯光等物联网控制APP以外、视频直播app开发的费用基本在15万起步。当然价格在一定程度上也决定质量度，如果是想要得到更好的app，选择定制直播app开发会更加合适。

关于直播系统开发成本董技叔源码哥就分享到此了，创业者如果有视频直播app开发需求，不妨可以尝试找一些专业的电商直播系统app开发公司进行多家对比再进行开发，这样才能在开发的路上少踩坑。持续关注源码哥，轻松创业不迷路，带你深度解析更多电商直播商业模式。扩展阅读知识

软件定制拼购APP开发公司-拼团商业模式设计 代驾软件可以为代驾公司带来什么？开发要花多少钱？代驾行业在中国的市场规模可谓巨大，经济发达，夜生活更为丰富，酒类消费增长迅速，尤其是中国白酒占主导地位等股价持续走高，对代驾公司的需求也日益增加，而很多的代驾公司都需要进行代驾软件开发。7、全面互动展示，提高消费体验软件定制拼购APP开发公司-拼团商业模式设计不同的软件商就有不同的功能，不同的商城也就侧重不同的营销属性，比如我们常见的“分销商城系统”，也就是着重开发以分销裂变为主要功能的小程序商城系统，也有小程序和系统后台两部分组成。那我们随着董技叔的源码哥一起来看一下分销商城的常见功能吧。