

什么货物适合保税区转厂一日游

产品名称	什么货物适合保税区转厂一日游
公司名称	深圳市浩天报关服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市坪山新区兰金十一路成城发工业园A栋603号（注册地址）
联系电话	13267046660 13267046660

产品详情

中国体育科学学会体育产业分会秘书长、上海体育学院经济管理学院院长李海教授在接受《广州日报》采访时也有相似的看法。

转厂一日游,深加工结转,出口复进口,保税区转厂,一般贸易转厂一日游

专业提供转厂一日游 /保税区一日/深圳出口加工区转厂，欢迎来电咨询专业顾问吕经理

般贸易性质“转厂”给手册加工贸易企业案例：

汕头某覆铜板生产商A企业，是加工贸易企业，其客户是东莞几家大型家电生产厂家。如果做直接转厂，A企业不能够向税务局申请退税。为了减少生产成本，向税务局申请退税，A企业在其汕头主管海关报关转关到海关区我司仓库，我司再转关到东莞A企业的客户，这样A企业即可以申请出口退税，又可以送货。东莞B公司和深圳C公司都是加工贸易企业，东莞B公司生产电子配件，在东莞办理出口转关到海关区操作，实现出口核销操作而深圳F公司则以手册在海关区申报进口操作，实现转厂、交货的目的。

一、转厂报关需要提供资料

1、进口方（买方）提供：加工贸易手册（或合同）、报关委托书、装箱单、发*票以及海关规定的其他单证

2、出口方（卖方）提供：购销合同（或手册）、报关委托书、装箱单、发*票以及海关规定的其他单证

二、商检货物

商检货物提供：自理报检登记证（注册号）

1、出境货物通关单。自己做商检

2、换证凭条。代理商检（报检委托书）

转厂有多少种模式

1、一般贸易企业转厂给国内外资企业

国内A企业是一般贸易企业，A是液晶显示器生产厂家，国内外资企业B是进料加工企业，B是液晶电视机生产厂家。A的产品正好是B的原材料。但是B的原材料不可以再国内直接购买，需要进口才能核销手册，所以B要求A做转厂交货。即A先把货物出口到再由B用手册申报进口。坪山出口加工区就有境内关外的性质，货物出到坪山出口加工区相当于货物出到一样，所以A实际只需要把货物出到坪山出口加工区申报出口，B申报进口。A出口可以退税，B可以凭进口报关单核销其手册。

2、国内外资企业转厂给国内另一外资企业

国内外资企业A是进料加工企业，国内外资企业B也是进料加工企业。A生产的产品正好是B需要进口的原材料。国家有出口退税的政策，所以A通过把货物出口到坪山出口加工区完成出口退税，然后再由B申报进口。再这个过程中，A企业可以申请出口退税完成手册核销，B企业也可以核销手册

3、加工贸易企业出口转内销模式“转厂”，加工贸易企业交货给国内一般贸易企业客户（手册核销）

国内加工贸易企业A生产的成品，是需要出口核销，产品销往国外的，但国内一般贸易性质的B公司正好需要购买A公司的产品作为原材料，因为两家无法在国内完成交货（如果加工贸易企业A在国内直接交货需要补证原材料进口税金），则加工贸易A公司将生产的产品以手册出口到坪山出口加工区（保税区），而一般贸易B公司则根据生产的计划与进展，定时分批征税报关进口。

此贸易交货方式可以有效解决：加工贸易保证外销的同时，也能实现内销；B公司根据生产计划，分批次报关进口，解决资金积压问题。

4、国内两个加工贸易企业之间的加贸手册料件不能通过“深加工结转”方式进行结转，可通过到出口加工区进行报关进出置换，达到企业间不会出现“串料”、数据平衡的情况。

转厂的特点

- (1) 进保税区视同出口既可收汇核销、退税、核销手册。
- (2) 报关、报检可以一批进，分批出。
- (3) 取代货物游，香港游，节省物流成本，缩短供货时间，且重堆场。
- (4) 加工贸易企业的产品可以供国内另外的加工贸易企业作为出品的料件，或者供国内可以享受该产品免税政策的企业使用。
- (5) 通关速度；如进、出口货双方都是手册报关，则只需海关编码**位相同即可，若是一般贸易方式报关则须海关编码十位都得相同。
- (6) 对于原材料提供厂商，可以享受到国家出口退税的优惠，以退税后的商品价格参与市场竞争；
- (7) 对于原材料接收厂商，可以将采购国内料件及中间品的退税时间提前，有效降低资金成本

总的来说,通过深圳出口加工区进行转厂,不需要中港车,一般车辆都可以,手续简单,节省货物走香港的运费,以及时间上面有很大的优势,只需要就可以把全部手续完成,就是俗称的转厂一日游。不耽误企业生产进度。这对于生产进度很紧急的企业来说,是一个很大的福音。所以综上所述,在大经济条件下,货物走保税区转厂具有*大优势,实用性*强

李海教授说：“举办世界杯对卡塔尔打造国际贸易港、国际旅游目的地等都是非常有帮助的，人流、物流、资本流、数据流全面拉动，孕育新的经济形态，将突破他们过往单一依赖能源出口的瓶颈。”