

## 美业美容实体店如何做线上自己的私域流量——链动2 + 1商业模式，微三云钟小霞

产品名称	美业美容实体店如何做线上自己的私域流量——链动2 + 1商业模式，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

随着互联网的高速发展，电商平台的崛起，大家的生活水平的提高，以及美容、美业、服饰的快速发展，美容美业化妆技术是一项时尚永不衰落的技术，只要存在人类就存在对美的追求。但是线下实体店流量缺乏，任何一家实体店赖以生存的就是——“流量”常言道2022是一个流量为王的时代，也就是流量为王的时代，许多企业家都想站在电商这个风口红利，但是有个很重要的问题需要我们去解决，是什么问题呢？如何去获取流量？——链动2+1商业模式

链动2+1模式的优势就在于，能够依照原有的微商商业模型推导出全

新的商业理论及实践思路，通过重新设计商业模式和制定商业规则，开辟出一种创新招商赛道。更为重要的是，链动2+1这个新的商业赛道能够融合供应商、平台、消费者，让三者都能根据自身需要获得利益，从而形成一个代理商、用户、平台、三方互利共赢的社交平台

链动2+1商业模式为两种身份架构：代理、老板

模式由四大奖励机制：直推奖（100元）、团队见点奖（200元）、平级奖（下级老板收益的10%）、帮扶基金

1、直推奖：用户在平台消费499即成为代理，可去发展市场，代理即可享受100元的直推奖励

2、团队见点奖：你在团队里做两单（499）业绩，你即可走出现有团队，成为老板身份即可以去发展自己的市场，在做自己的市场在做业绩，再收一单即可获得100元直推奖与200元的团队见点奖。以此类推团队在有创造出业绩（一单）我可以获得200元的团队见点奖

3、平级奖(平级，10%)：成为\*\*老板后，可拿直推“\*\*老板”收益的10%（举例，你在市场上创造两单业绩，即可以成为了“\*\*老板”，成为\*\*老板身份后，在发展市场即可，获得“直推奖100元+团队见点奖200元=300元，那么\*\*老板A作为其平级发展人，则可获得300元的百分之十也就是“ $300 \times 10\% = 30$ 元”。可获得30元的平级奖，由平台额外补贴给A老板）

4、帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当你发展的市场出了一单业绩后，却并未继续去创造你的业绩这个时候，通过平台检测发现，评判过后为死号则会直接冻结你收益的20%，剩下的80%则是可以提现的，你去把他激活在为以前团队创造业绩（或完成平台指定的业绩任务）则能解除冻结。

5、还可以结合分红池奖励：在平台下的每个订单，平台都会拿出3%收益，放到分红池，可以每周或每月，一个季度，达到平台某个身份，即可获取相对应的身份奖励

举例：分红奖总佣金为100元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且达到V1身份人数1，V2身份人数5，V3身份10，则：

V1奖金池1人，直接获得： $100 \times 20\% = 20$ 元

V2奖金池5人，每人获得： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元

V3奖金池10人，每人获得： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元

且分红奖励还可以结合链动2+1商业模式做复购，当你想获取我每周平台的分红奖励时，1、到达身份可以获得分红，2、要到平台的复购专区，每周复购1次产品即可参与分红，想要获得每月分红用户每周要在复购专区，复购1-3次产品。增加链动商业模式复购的难题。

如何合法合理合规的运营？

有实物托底，有商品交易，平台有利润，项目才能长久。

广告商业模式：对接资本广告，平台有盈利。

异业联盟；和线下实体店赋能，把流量双向导入，大家一起打造一个商业生态圈，比如获得的积分，可以到实体店消费等等。

在结合2022全网爆火的电商模式——广告电商模式

以上就是小编对链动2+1这个商业模式的一些分享，原创所有，码字不易 有劳各位点赞收藏

下期分享更多商业模式方案，如果您对这个商业方案有所了解，您的企业也想涉足这块，或者有想法的朋友来找小编将和您一起探讨分享，如需完整方案，请找小编获取