

快速裂变会员的新型商业模式新链动2 + 1适合源码还是saas ?

产品名称	快速裂变会员的新型商业模式新链动2 + 1适合源码还是saas ?
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

新链动2+1商业模式解析？

身份：代理、老板

权益：平级奖、见点奖、平级奖、帮扶基金、分红奖

1.：成为老板条件：完成邀请两个朋友，每人买499元礼包即可成为代理商，（可享受直推奖、见点奖、平级奖、帮扶基金四大奖励）即老板在发展第三个代理商起后直推奖励:100值推*200见点=每单300元/单，也就是“我”推荐三个代理商即可无限享受见点权益，推第三人开

启躺赚收益状态，

2.：平级奖：就是根据老板与老板之间，在上级与下级两者身份在一致的时候，平台会额外补贴给上级老板的10%的收益奖励。（设：a老板推荐b代理商，而b代理商成为了老板，b老板推荐c用户，c用户去下单（499礼包），b老板就可以拿100直推奖+200见点奖，因a老板跟b老板的身份为同等级，a老板可获b老板收益的10%，这10%的收益为平台额外给予给a老板的，）。

3.帮扶机制（80%冻20%）：其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当代理所邀请的用户购买商品成为代理之后，（触发帮扶（平台强制任务）：完成平台任务可享受****全额收益，未达标者就只会到账80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立帮扶基金池中却并未继续去推荐用户这个时候），或通过平台检测发现则会直接冻结代理收益的80%，剩下的则冻结为帮扶基金，如果推荐的用户继续推荐下去则能解除冻结。

接下来华导师再给大家分享一个劲爆的新应用功能

4.换位开关：后期平台还可以根据情况选择开启，开启后，用户可在用户端调整自己直推下级的点位帮扶基金设置：达标状态更新状态分为两种，实时更新中有固定比例模式和逐级递减模式，另一种为按天更新中有业绩模式和业绩+逐级递减模式

好了，今天商业模式就分享到这拉，如果您正愁卖货难、拓客难、推广难，欢迎评论留言，小编很乐意为您解答。每天分享市场营销模式，让你快人一步抢占据先机。

原创所有，码字不易 有劳各位点赞收藏

一、SAAS：

saas就是从源码分出来的一个账号，以账号形式租用的系统相对一些前期投入相对低一点的企业家，那么投资风险相对就小点，但是相对应的企业家的数据安全性极差，数据自己不能掌控在手里，就像是你的房子永远是租的要给钱，是一个道理，像企业，尤其是传统与大型企业，很不情愿使用SaaS正是因为就是因为安全问题，也是因为他们

要保护他们的企业的核心数据，不希望这些核心数据由第三方来负责与掌控，还有因为是寄托在别人的平台下发展，那你的数据就会留存在别人的平台里，命脉就相当于掌握在他人手里，且当你平台做强做大了想要做上市了，是需要自己数据作为依据的。会员数据再升级源码的费用是很高的，技术难度也大很多，还涉及数据迁移的额外费用

二、saas的进发支持差，因为SAAS账号租用系统解决方案都是同时多个用户甚至数十万个用户同时部署在关联的服务器上，一旦数据会员订单进发，会互相受影响，一个平台违规还会牵涉到一批平台同时被关，风险较大，不利于平台做大做强抗风险

二、源码：

源码系统可以申请软件著作权和上架APP应用市场，增强企业实力背书，方便融资招商，在会员代理心目中树立起良好的企业形象，更容易招商融资和招募会员代理。

源码系统比任何的商城系统更能适应市场的变化，源码系统能够灵活的根据每个目标市场的客户的兴趣和需求提供相应的产品信息、营销

活动和订单流程，支持多门店管理、多城市站点、分销等功能，对企业来说是很方便的。

自己掌握会员数据，会员数据可以通过广告和游戏和第三方服务进行多次变现，源码系统支持二次修改是它*大的优点，源码系统的成本相对高点，好处是客户的数据资源完全掌控在自己手中，这是大多数大型企业所青睐的。商城系统源码，集群部署的支持部署方案量身定制。支持将系统数据层的数据库更换、数据层的读写分离、图片等静态资源分离，这些常用的功能和资源单独部署在不同的服务器上，构成可用性强且高性能的集群系统。