

wifi小程序搭建你知道吗？

产品名称	wifi小程序搭建你知道吗？
公司名称	锦江区故藏天下网络科技有限公司
价格	9.90/件
规格参数	
公司地址	成都市锦江区华润路14号附2号
联系电话	13879912273 13879912273

产品详情

在未来好几年/内才会恢复，未来的创业趋势，你们可以去感受各大电商自媒体分析的趋势/肯定是以低投资为主，低投资的项目做起来的人才会进行高投资所以产业链会逐/渐转换成低投资-积累人脉资源-再往/更保利的行业进行高位投资今年的短视频趋势也很明朗.没人傻的给你投资几+万低投资创为什么这两年逐渐火起来原因很简单谁都想赚但也并不是谁都有，顺便给想要创业的人一些tips：：想要做互联网项目1din要选择滴诚ben投入的方式因为/互联网变化的形势太快了再加上今年经济/真的不好所以我尽可能劝大家滴诚ben去做/项目如果能做下去再考虑高成本投入。：一定要选择/能够提升自我价值的项目来做。如果/创是为了随便赚点钱我觉得就是/在浇火未来无线的可能性。带你入行的人其实/非常重要因为她的一个阅历和眼界，能决定着你能在这个平台成长的深度。如果/一个项目一个平台只是为了赚qian而赚那大可不必，在这个变化多端的/互联网领域里，能赚钱的领域和选择性很多。：让自己/值钱比赚更重要。可能很多人不理解/我这句话的意思，很多人是依托于一个/品牌或者一个平台才显得自己有价值一旦/脱离这个依托自己啥也不是。因为/我这几天嫁接了新的项目所以我深有感触让自己值的意思就是你的累积和你的/能力值，这样一份累积和能力值，无论/放到哪个行业那个领域，却能重组建一/个方这样的你才是值的。：想要创业/赚钱，就不要先着急赚钱。这个我应该/接下来会开一篇笔记来详细跟大家说。其实真正价值变现，说白了就是你的能力值达到一定值的时候，会在某一刻产生变现。：机遇虽然/重要，但并不是关键条件。创业这条路我从来不谈机遇，机遇这个东西如果你的能力能赚5块钱，可能机遇会让你/赚10块钱，机遇不代表你有赚5块钱的能力就能让你1000块。机遇其实只是一瞬间的侥幸。就像一阵风，刮完旧/没了。经过几次踩坑我才找到适合自己的这个项目，地推WIFI贴，它几乎满足了一切期待，地推WIFI贴项目，也属于轻创业的一种，我当时的投入才4位数，运营了一个月左右，就已经回本了，现在每个月靠地推WIFI项目，收入都能稳定在五位数，所以适合普通人创业的项目有很多，一定要认真去考察。地推wifi项目对普通人比较友好，只需要一部手机或者电脑，前期投入很低，属于互联网轻创业|项目，有非常广阔的市场前景！其实地推WIFI贴没想的那么麻烦，只要能耐得住辛苦跑商家就可以了首先给大家看一下我们的数据展示，为什么说我们可以免费送给商家享受一个红利呢？一、为什么说WiFi全民赚可以带动商家经济并帮我们个人实现0成本创业？解析思维：用户（顾客）到店之后扫我们提供给商家的WiFi码，会弹出广告，看完广告之后才能链接WiFi，当然这个广告是腾讯的流量主广告，所以都是绿色健康的，放心推广。用户看完广告之后就有收益了，并不需要点击广告，但是如果用户点击广告的话，你的收益会更高（这个收益是我们整个商业的核心）。简单来说就是用户到线下实体商家消费时有连接商家WiFi需求，传统的方式是商家直接告诉你WiFi密码或者将WiFi密码贴在墙上，你在手机上找到商家对应的WiFi输入密码进行连接（这种方式费时费力，密码复杂点的还容易输入错）。商家如果使用全民赚WiFi小程序后，只需要将小程序生成的WiFi二维码贴在墙上，用户打开微信扫码即可连

接WiFi（无需输入密码，连接简单方便）。不仅如此，用户连接WiFi同时商家还能躺赚流量主收益。二、这个全民赚项目好推广吗适用于哪些商家商家为什么会买单？WiFi全民赚+餐饮美食、WiFi全民赚+民宿酒店、WiFi全民赚+医院、WiFi全民赚+酒吧KTV、WiFi全民赚+游乐园、WiFi全民赚+台球室、WiFi全民赚+银行、WiFi全民赚+汽车店、WiFi全民赚+办公培训、WiFi全民赚+理发店、WiFi全民赚+学校、WiFi全民赚+美容院等。适用场景多不胜数，目前无线网络几乎全国覆盖，小的早餐店都有免费WiFi提供。有的朋友认为其实推广十分困难商家不买单，其实非常简单进店跟老板说，帮你免费升级店里的WiFi，5分钟完事，而且用户扫码你也有收益，每次扫码1毛左右，苍蝇再小也是肉，你就告诉老板啥也不用做，给你5分钟时间帮他贴上就完事。目前有的团长都是收费帮商家做的（299-399元/单）但是你也可以免费帮商家做，因为我们不是为了赚商家的钱，而是将商家的闲置免费资源变现，双赢的局面为什么商家不买单呢？而且商家可以免费入驻我们的小程序做推广，一个城市的流量能够给商家带来的利益显而易见的三、每次扫码能拿多少钱？目前流量主给予定价为以下，随着推广用户体量的增加，给予的价格还会上调略有浮动。1.赚躺赚的广告收益 代理广告佣金每次连接0.4元2.商家广告佣金每次连接0.03-0.27元本阶段是我们的重中之重！它不单是我们平台对未来发展的规划，同时也是能让我们的合伙人实现持续被动收入的阶段！

你合作的店铺在我们平台永远都跟你挂钩，只要他还在营业，你以后的每天都能分到这笔钱！四、收益单价很低？合伙人收益太低？上面有说到过苍蝇再小也是肉，滴水穿石，很多大钱都是小钱积累来的，如果不能靠质量取胜，那就靠数量、靠勤奋、靠比别人更努力。

至于单价问题仅仅只是为了市场平衡而设定的一个标准而已，按照标准执行，大家都有钱赚。全民赚项目属于蓝海项目，早出现的共享充电宝、商家服务码我们没有赶上，这个风口我们一定要抓住，现在市面上的所有项目都是单方面的盈利项目，我们这个项目三方互利（商家、合伙人、服务商），而且市面上存在管道收益的项目越来越少了，如果你能勤快拿下一座城市的商家体量那么这个利润。

我来举个简单例子：假设你每天邀请入驻10家店（这个很容易吧，如果这个都做不到，那么你可以不用玩了），每家店每天只需要10个人扫码（这个也不难吧，差的商家每天只有10个客流量吗？）。既然是想赚钱，就要有恒心有毅力，努力点一个月跑300家店，那具体收益就可以推算出来了。300*10*0.3=900元（低计算方式），这里的0.3一般给商家也就是0.03-0.1毛左右，当然这也就是你一个月之后你每天的，如果三个月后呢？每天2700元！五、这个项目是否正规合法？项目完全合规合法，小程序的流量主是对接微信官方的广告（可自行从各个途径搜索“流量主”），目前项目反应很好，分销也只是普通的分销机制，并没有超过三级，因此放心大胆的做就是了。六、推广数据以及怎样结算收益？小程序后台查看收益（在自己手机后台一目了然公平公正），可以看到每家的WiFi连接收益，数据都是次日更新的，可以通过后台自主提现七、商家怎样拿收益？我们推广商家的时候，要让商家扫你的推广码进入注册，然后成为你的下级，商家也有独立的后台和收益数据统计等可以通过后台自助提现，也可以创建商家自己的WiFi码。八、这个项目能够做多久？是否有区域限制？是否有区域保护？我们依靠的背书是微信流量主平台，只要微信一直存在我们项目一直存在，一个城市的人员体量和商家的体量是持续上升和变动的，所以我们的项目是一个常青树的项目，而且这是一个可以实现多方共赢的项目：

1、到店消费的用户使用WiFi更加方便快捷；2、商家不需要花一分钱，就可以得到长久收益；3、店铺拓展员能获得一定比例的广告分润，长久收益；4、项目的服务商、代理商也能获得长久收益；5、广告商达到了广告投放的效果，实现了对用户的投放；全国可做，没有任何区域限制；因为项目刚推出对于对于区域保护问题，暂时也没有，除非你的团队在某一个区域的量很大，能进行大面积覆盖，可以跟公司进行沟通，可以争取到区域保护政策九、目前支持哪些合作方式？1、合伙人模式：独立运营自己的平台。2、合伙人模式：以团长身份可以招募拓展员和商家3、拓展员：直接服务于商家。以上合作模式具体细节详情在我个人主页疫情当下普通人可以操作的副业mp.weixin.qq.com/s?下面是我自己做的一些总结可以作为给新手创业的小建议，希望这些能帮到你勇敢跨出第一步，跳出舒适圈不要害怕做不好，还没开始的事情请不要先自我否定，大胆的跨出第一步，才有成功可言。尝试一个陌生的领域突破和跳出自己的舒适圈，也是一种不错的挑战。当下互联网时代给我们提供了很多机会，即使没有出色的学历和能力，没有雄厚的资金和人脉，依然可以选择去创业，只要选对方向，坚持下去，在家躺着也能赚到。我自己做创业这几年，有了7位数存款，也过上了我想要的生活，不用依靠别人，就可以想买就买，这种感觉真的太爽了！的分享就到这里啦，以后也会定期分享我的创业心得，希望和更多想创业以及在创业路上的朋友们产生共鸣，相互交流呀！给时间一些时间，通过行动去缓解焦虑，让结果击碎谣言。不想过安安稳稳的穷日子就去折腾，要相信爱折腾的人运气都不会太差建议想要创业的小白在刚开始的时候，看看我这个创业思路，选择轻创业，小投入，或者从一个副业开始，这样即使有风险，也在自己可承受范围内，失败了也有机会补救。另外创业路上的艰辛也是必须的，我们都要正确看待困难并克

服困难，这样才有成功的可能，一切都是厚积而薄发，所以，创业小白不要急，慢慢来就好！

看到这里很多老板已经看到商机了，那么我们怎么才能定制一款这样的小程序呢，这里小编推荐一家开发软件公司，“麒麟小程序开发”很多年了，有很轻大的实力，并且售后服务很好，小程序后期的维护和更新也非常的及时，是一家很不错的软件公司。小编身边的很多朋友都是在他们家定制的小程序。好啦，祝各位老板财源广进。