

抖音店铺新手期怎么出单（抖音新手期出单教程）

产品名称	抖音店铺新手期怎么出单（抖音新手期出单教程）
公司名称	广东青芒果信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	珠海市香洲区金梦巷33号2602办公A3
联系电话	17743532522 17743532522

产品详情

想要做好抖音小店，认知非常重要。

为什么同样的平台和店铺类型，有的人能做出日出百单、千单，而有的人却一直不出单呢？

这其中肯定是有规律可循的。

本期我们就来聊聊店铺不出单的话题：以下分享2个方面的关键操作，让你的店铺快速破冰！

01选品大于一切

选品的重要性跟大家强调过很多次！我们做电商，始终是靠产品赚钱！技术只是帮助你拿到系统的曝光和展现，让我们的产品在同等级的环境中更加具备优势。

究竟该如何选品？之前和大家分享过很多种方法，包括商品榜单选品、拼多多爆款选品法等等。

近期，我们团队使用较多的则是“抖音同行截流选品法”！

在分享这个选品方法之前，我们先要明确：对于抖音小店来说，什么才能被称之为爆品？

传统电商商家对这个问题都比较了解，因为爆品主要以数据说话：

**，收藏加购率高

第二，转化率高

第三，流量大，流量大的商品，需求也大

但是在抖音小店里，我们很多时候并没有这么准确的数据，其平台性质也决定了我们只能看到流量渠道和商品。鉴于此，我们可以通过以下几点来看：

市场需求高。如何判定需求高？我们可以参考市场上同行的销售情况，如果同行卖得很好，产品销量高，类似款多，就说明这款产品需求高。

用户反馈好。这点主要包括：好评率高、产品质量好、没有品退。

产品评分高。如果一个店铺的DSR评分一般能达到4.9和5.0，那么这个店铺里的商品款应该都是非常好的。

以上，就是我们判定爆款商品的一些基础标准，大家可以参考自己的店铺商品来判定一下。

02做好售前，售后客服工作

挣钱，爆单是个好事；

但是中差评是致命的，因为单量的增加，也就代表着客服量的增加；

这就要求我们在服务这块，尤为用心；

一定要做好售前工作，增加客户的信任感，减小中差评的几率；

售后就要及时回答客户的信息，进行退换货的处理；

如果一个人，没有办法及时地回复消息，那就建议安排人手，专门做客服的工作；

在爆单时，才是真正考验我们操作抖音小店能力的时候，所以，大家一定不要掉以轻心，尤其是新手朋友。

其实操作抖音小店就不是一件麻烦的事，只要我们稍微用心就可以了。但是新手期是有千单限制的，所以出单后还是需要尽快解除新手期。更多新手期解除tips可以咨询我们哦