









企业解决方案已经在帮助水务企业构建全生命周期的数字化，从容应对水与污水处理行业面临的挑战。取得初步的维尔纳-西门子没有继续开展给他带来丰厚利润的试验，他决定进入柏林大学听课。对此，他解释道：“只要你精力，你就在成长；一旦你成熟了，你也就开始腐烂了。只有不断寻找新的生长点和发展点，你才会不断地前进。”一百多年后，查尔斯-汉迪提出了异曲同工的观点—S型曲线，这个理论对于个人和企业来说都有意义。条S曲线说明一切事物—从到组织，再到产品—在初都是吸收比付出多。对于企业来说，这就是必需具备的初始资金。对个人来说，是接受教育。接着，情况进展顺利，输出，公司增长，胜利在召唤。然而不可避免的是，随着更好、更廉价的竞争对手出现，原本有效的步履维艰了。曲线往下转折，失败迫在眉睫。只有到这个时候，大多数企业才开始绝望地思索其他办法。但通常已经来不及了，这就是条S曲线。作为一名德国公民和一家德国之外的营收占公司营收的87%、并在拥有31000名员工的公司的执行官，我完全支持的呼吁。贸易无论对还是德国来说都有着举足轻重的意义。

成都西门子中国授权代理商DP电缆供应商采购