

名后分销系统开发

产品名称	名后分销系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

名后系统开发，名后模式开发，名后分销系统开发，名后分销APP开发，名后分销裂变系统开发，名后代理制度系统开发，更多模式详情请咨询钟莹~

(相关声明:文章资料整理于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考，与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)

在这个互联网席卷全球，冲击全行业的时代，进行思维的变革，形成当下正确的观念，已经成为所有产业不可避免，也必须功课的课题。而进行思维的变革就需要对这个时代进行充分的解读和了解，这样才能找到正确的变革方向。正所谓“知己知彼，百战不殆。”只有当我们认识到了这些思维的重要性，找到了思维的中心和关键点，然后企业追而寻之，方能成功。

工业互联网催生以数据驱动企业经营生产的新模式。在这一模式下，企业不仅生产数据，更依托数据开展生产，数据成为一种重要的生产资料和企业资产。通过对数据价值评估，中小企业可以以生产经营数据为抵押向银行等金融机构申请。这大大丰富了中小企业的融资模式，拓宽了中小企业的融资途径。

名后的代理分为总代理、核心代理和***代理。总代理进货为3万元，***低补货标准3000元；核心代理进货为1万元，***低补货标准1800元；***代理进货为2000元，***低补货标准800元。

这三个级别的代理拿货折扣也不一样。三个级别的代理折扣分别是***代理折扣为产品原价的6.5折左右；核心代理折为产品原价的4.5折左右；总代理折扣为产品原价的3.3折左右，而且核心代理和***代理将性从总代理处拿货，总代理可性享受产品差价。下图为名后产品具体的价格：

除了能够赚取零售利润和代理间的差价外，名后的总代理还有直属推荐总代奖和间接推荐总代奖。总代推荐直属总代的人数不足10人时，可获得直属总代15%的进货奖励，间接总代5%的进货奖励；直属总代的人数为10-30人时，可获得直属总代17%的进货奖励，间接总代6%的进货奖励；直属总代的人数为31-49人时，可获得直属总代20%的进货奖励，间接总代7%的进货奖励；直属总代的人数满50人后，可获得直属总代25%的进货奖励，间接总代8%的进货奖励。

除此之外，做了总代后，推荐总代，可以享受所推荐的直属总代进货及以后补货金额一定比例的奖励，这个比例***少是10%，***高可达到20%；当直属总代再次推荐总代，也就是间接推荐总代，还可以享受间接推荐总代进货及以后补货金额一定比例的奖励，这个比例***少是5%，***高可以达到8%；这两部分奖金是可以同时享受的，也就是***低可以享受15%的奖金，***高可以享受28%的奖金，而且是终身享受。

同时，成为名后总代理之后，当团队中总代人数达到一定数量后，除了享受高额的推荐奖金以外，还可以享受丰厚的团队管理奖：

团队总代数 30人，以后补货可以享受5%的个人进货奖励；

团队总代数 50人，以后补货可以享受10%的个人进货奖励；

团队总代数 100人，以后补货可以享受15%的个人进货奖励。

另外，我们从名后总代理小红（化名）了解到，名后在双十一期间，还有代理门槛降低的活动出现，3万即可升级为全国总***加送1.5万的豪华礼包；1万即可升级为核心代理还加送3106元的超级礼包。双十一结束后，代理门槛总代涨至10万，核心代理涨至3万。

互联网行业具有显著的规模效应。大型头部互联网企业聚集较多的资源，并逐渐整合扩张，目前在诸多细分互联网领域中已经形成少数头部平台拥有大量用户流量的寡头竞争市场格局。因此，为了追求更好的广告效果，越来越多的广告主倾向于在头部媒体平台上加大广告预算的投入，进行密集的营销推广，引导资源进一步向头部平台聚集。