

# 南阳企业在后疫情时代该如何布局线上营销推广(推荐路径)

产品名称	南阳企业在后疫情时代该如何布局线上营销推广(推荐路径)
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	200.00/天
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

## 产品详情

现在虽然是疫情期间，南阳企业都遇到各方各面的问题，租金成本，人员成本，生产耗损，企业更应该提前规划起线上的网络推广,现在很多企业的宣传都搁置了，广告计划也都基本上暂停了，都想等到上班后再做。其实这种现象对我们国内市&场及海外市场都是有百害而无一利，反倒是，你如果这段时间突破以往的思维去做营销，一定会有意想不到的效果。

### 一、旺季做业绩，淡季做市场

不管是什么行业它都有一定的淡旺季规律，我们每一个企业的投资成本预算里面有一项指标是时间项，有句老话说的好，时间就是金钱，这句话我相信很多人都深有体会，合理的利用员工休假的这个时间段，其实也是我们企业飞速发展的一个过程。旺季，你的时间精力都用来生产出货了。淡季，你才更应该去重视推广，积累客户。做好下一步的准备和铺垫！

### 二、广告效果比同行更加明显

在大家固有的思维里是现在疫情期间，看信息的人少了，预算收紧。这是以前的旧思维，在现在这个互联网普及的情况下，其实推广和广告是被人们时时刻刻浏览的。这段时间，同行都做的少了，你如果把这段时间抓起来的话，那么这就属于一个差异化的曝光。还有一点是，做的人少了，肯定竞争就没有以往那么激烈了，你的信息出现在客户面前的次数就更多了，同样客户的购买率肯定就更高了，这样也可以拉高你整个产品的成交率。

### 三、推广获得的收益需要时间

一般广告推广从实施到开始有所收益的时间间隔是3-6个月，所以可以利用休息的这个时间来实施一次储备能量的过程。等旺季到来时，此次的投资就可以凸显出更大的价值。

#### 四、费用低，优惠力度大

现在疫情期间，网络推广服务公司都会想着尽快收益，冲一冲业绩，毕竟企业要生存要发展，收益和业绩是必须的，所以说优惠政策是非常惊人，很多平时争取不到的优惠，都可以在这个时候申请到，很多优质资源和配套服务，也都是可以立马享受到的。所以在这段时间做线上推广是很明智的选择。

互联网是一个巨大的流量池，要想让自己的推广有效，就必须确认目标客户在哪里，目标客户经常使用什么样的平台和搜索方法，因为客户是我们企业产品的买家。企业做互联网整合营销推广的目的是什么？也就是说，让自己企业的信息与客户顺利接触，让客户感知和理解。

利用抖音等短视频平台进行推广，利于网络搜索引擎进行关键词的大量投放让企业得到Zui大的曝光量。不管是那种方式，只要选对合作平台，持续的维护运营，线上推广的效果都是传统推广模式效果的几十倍。

抖音推广有何优势？

##### 1、自媒体营销风向

从数据整合来看，抖音平台已经是当之无愧的国内市&场上第&一短视频APP，其本身注册用户数量和日活量都极为可观。

强大的公域流量池，可以源源不断的提供曝光量。

做短视频营销推广，对于很多企业来说，抖音平台都是目前Zui好的选择之一，这已经成为线上营销市场的风向。

##### 2、灵活创作与展现

网络推广的展现手法各有侧重，想要通过自媒体平台进行宣发，首先是要判断企业自身的经营属性能否与平台相匹配。

抖音平台经过不断更新和完善，在内容分类上已经越来越丰富。

无论是美食、工业、科技、娱乐、文化、互联网等相关行业，都可以在平台上遇到目标用户。

### 3、平台规则更完善

抖音平台作为国内市&场上排名靠前的短视频创作平台，其本身算法和规则经过市场验证之后，已经日趋完善。

虽然偶尔还会有些阶段性调整，但是对于平台本身的总体运行来说已经基本稳定。如此一来，企业在平台上进行创作和发布时，就无需担心规则频繁变动带来的影响。

抖音平台可以作为短视频创作和推广所用，但是它本身的功能性却不止于此。

当我们通过视频创作将粉丝积累到一定数量之后，就可以考虑开通抖音小店，以进阶推广的方式继续进行网络营销。在小店开通之后，业务转化会更加直观和便捷。

南阳全网推广公司告诉你有抖音推广的需求，可以联系我们!短视频营销推广，短视频营销新趋势，短视频推广新阵地，让您的企业品牌排名上短视频首页，就是这么简单!为您提供可靠，一站式短视频获客营销推广服务。

企常青专注解决南阳企业个性化需求，紧跟市场节奏开发迭代，助力企业抓住热点红利。公司秉承“整合数字资源，技术驱动营销”的核心运营理念，专注于数字化营销技术、产品、服务、资源的创新与整合，聚焦互联网+实体全球营销力赋能。我们始终以务实、诚信为根本，以技术、服务为宗旨，不断创新和提高网络服务品质，真正帮助企业提高网络营销效率及转化率，让网络营销变简单。为企业在互联网领域开启新一代的征程。