

做市场，做单品优势十分明显，但不知道怎么营销？链动结合分享购

产品名称	做市场，做单品优势十分明显，但不知道怎么营销？链动结合分享购
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

用户裂变、平台引流这是所有平台都需要并且是蕞核心的事情，一个好的引流体系能够让自自己的平台快速在市场当中站稳脚跟以及快速拓张。

首先蕞重要的就是自己平台的产品，自己平台的产品本身就是一款较好的产品，那么在你推广的过程当中会出现很多种现象，但是大多数一般不会有太多的用户点击，但是如果你可以通过不断曝光以及挖掘用户来提升产品粘性，你可以通过朋友圈的发布来进行裂变，通过社交平台来进行推广也可以、通过活动群内部海报、推文、社群等方式来引流、还可以通过活动群的裂变形式来提高自身的销量以及关注度。

那么利用模式规则来吸引用户，利用模式规则，来让用户自动获得收益，使用这套商业模式玩法，为了更好地利用你现有的资源，能够更好的完成运营，但是对于用户而言蕞大的价值就是在与规则范围内，能够获得优惠或者更多的价值。

裂变的模式有着许许多多，但其中合适好用的商业模式，并且能够结合一起使用的商业模式，却只是寥寥无几。

链动2+1商业模式结合分享购商业模式。

链动模式的本质就是能够建立多处销售渠道，从而改善线下流量的减少，均衡获客成本的增加，总的来说链动2+1就是一款超级分销裂变的模式，可以帮助实体企业搭建矩阵化的销售渠道，让消费者帮助传播与推广，用利益和个人价值驱动裂变。

链动其中一共设置了两个等级身份：老板、代理。

我们就按照499的产品为例，用户消费499之后即可升级成为代理身份，可以开始推荐用户进入平台，而用户再去推荐两个用户即可成为老板，享受更多的奖励机制，同时推荐的这两个用户就需要留给平台或者上级。

而用户成为老板之后，即可享受100直推+200见点奖励，并且成为老板之后，所推荐的下级留下来的会员都会成为自己的团队，并且能从他们身上得到见点奖励。

而分享购商业模式，这是一款基于用户裂变、团队发展、复购等功能于一身的商业模式，能够在最大程度上满足消费者的基本需求。

分享购商业模式能够通过整合一些第三方主流电商平台、生活服务、CPS、供应链等进行整合，单单这一个商业模式来讲，就算你没有产品都能去进行推广！

其中的会员机制，每一个进入平台的用户下方都会有五个排位，可通过用户自己去邀请，也可以让平台自动排位在相对应的位置当中。

这就是公排以及五五裂变制度，同时整个会员机制分为九层，当真正发展到第九层的那天，你的平台将会拥有244万的基础用户数据！

其中的奖励规则：

第九层的用户第一笔消费所产生的收益会给到第八层；

第九层的用户第二笔消费所产生的收益会给到第七层；

第九层的用户第三笔消费所产生的收益会给到第六层；

第九层的用户第四笔消费所产生的收益会给到第五层；

.....

以此类推，当达到十次消费的时候，又继续开启循环模式，这就是奖励循环机制。

同时用户看到有收益出现的时候，想要提现就必须完成两个条件：

1、推荐满5人；

2、每月消费九笔订单。

当分享购结合链动商业模式，特别是针对一些只做单品的企业来讲，比单个产品有竞争力，但是对于其他多品类的产品又显的出现一些差距，利用分享购当中的CPS生活服务，又能够弥补这一空洞。

详细资料、软件开发、模式设计可后台私信获取。