

共享购电商营销系统开发，渭南湖APP软件开发

产品名称	共享购电商营销系统开发，渭南湖APP软件开发
公司名称	东莞市星电网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 嗨购:标准+定制 东莞:APP，小程序，H5
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15006688653 15006688653

产品详情

嗨购共享购：各位企业家及创业者朋友们，你们好。我是门门（陈景尧），在你打开这个文章的时候，先不要急，因为任何一个能够长久、安稳、盈利的平台，背后肯定有一位看准宏观方向且耐心的人。这是一个极具颠覆性的模式。你慢慢的往下看，我会从框架到核心一一给你介绍，不要错过任何一个字

一、以下首部分为共享购模式概念、框架、和基础制度：

共享购有两个概念：分别是（1）卖货（2）消费投资

共享购商业模式三个身份：（1）商家（2）用户（3）平台

共享购商业模式两种资产：（1）共享值（2）共享积分

二、共享购商业模式业务逻辑：（1）消费者消费10倍共享值（2）商家消费得2倍共享值

用户获得共享值条件：（1）注册送共享值，共享值产生共享积分，共享值需要购买VIP区的礼包激活

（2）购买产品

商户获得共享值条件：（1）交易市场购买（2）交易平台购买

产品让利百分之10%

例如产品1000元零售价

用户在平台注册可得10共享值，用户购买产品，商家可得（1）让利10% $1000 \times 10\% \times 2 \text{倍} = 200$ 共享值

(2) 产品成本

平台-消费者：(1) 得产品

(2) 让利10%1000X10%X10倍=1000共享值

共享值作用：共享值转换共享积分

例：总发行39万共享积分，每天释放498共享积分

个人每天获得共享积分公式：个人持有共享值除以全网当日共享值乘以每日释放共享积分=个人每日获得共享积分

例如个人共享值为100、除以全网当日共享值1w、乘以当日释放498共享积分、等于4.98（个人所得共享积分）

共享积分可C2C交易，共享值转换成共享积分后消耗共享值

100-4.98X当日价格=95.02（目前手上持有共享值）

商家开店需要缴纳价值500元的共享积分为保证金

例如此刻1元1个共享积分，那么需缴纳500个

例如此时2元1个共享积分，那么需缴纳250个

消费者消费1000元X让利10%=100元

商户1.开店：保证金，500共享积分（假设1元1个）

2.消耗：1000X10%=100元（扣除100个）

每天发行的共享积分量固定，每日都有消耗共享积分价值是不是会涨？

共享值参与：无泡沫

三、此模式分为两部分：

1：共享购：完成模式，送多少倍共享值

2：共享积分：C2C，完成交易

可升级区KL积分系统

(1) 平台获益大

(2) 对消费者来说有期望，增值

(3) 商家卖货，无抽佣

四、共享购模式是否合法合规？

共享购生活模式完全符合当下趋势，利用绿色消费积分解决商家销售难、商家经营难、创业风险大、用户消费难复购等问题，其商业模式合法合规，市场接受度高，并具备着四个大局观，是长久稳定的好模式。

消费者：

改变传统的消费购物方式，让确认收货从原来的终点变成收益的起点，通过购物获取共享值，转化为共享积分获取价值，建立消费者与平台的粘性，让消费者成为消费商。

经营者：

共享购平台为经营者锁定大量消费者粉丝，经营者通过产品让利，轻松获取流量用户，解决经营者销售难、推广难、复购难、经营难的痛点与现状，让商品不难卖，让生意不难做。

创业者：

共享购平台搭建消费创业体系，解决传统创业者创业难的现状，轻资产投入，消费即创业，快速搭建稳定团队，助力创业者无忧起航。

五、生态体系：

消费者和创业者通过分享及消费获取共享值，从而获取共享积分。经营者通过为消费者让利的同时也可

获得共享值，从而达到增加流量、提升复购率的引流锁客效果。

同时共享积分每日空投，根据让利额等量销毁共享积分，形成共享值一路增长，共享积分逐渐递减，最终共享积分供不应求。

增加共享积分价值 = 减少共享值价值

六、共享购模式优势：

一、商家越舍越得：商家让利出来越多，消费者消费就越多。

二、消费者越花越有：消费者越消费，获取的共享值就越多，同时获得现金价值越多，正所谓越花越有。

三、共享积分价格良性上涨：参与商家越多，总体让利总额越大，消耗共享积分总量越大，需求共享积分量越来越大，而每日空投体量不变，共享积分供不应求，价格越来越高。

四、消费者变消费商：促进新消费，让消费者消费无忧，消费无痛，消费就等于收益，消费就等于赚钱

, 消费就等于创业。

五、促进实体经济发展：消费就送共享值的商业模式促进实体经济发展，为实体企业去库存！实现了引流、锁客、复购的核心竞争力，形成强大优势！

点点关注，近我者富！评论点赞，多赚千万！搜索门门，千篇商业模式解析给你听！了解电商软件、商业模式等相关信息的读者，可联系门门

以科技为引信，以创新为驱动，让产品名副其实

以文化为纽带，以为准绳，让客户功成名就

门门祝各位企业家，创业者朋友们，根深叶茂无疆业，源远流长有道财！

扩展资料：

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！首先，在人才招聘方面，可以充分利用互联网平台。企业可以通过网络进行招聘信息的发布，并且各部门可以通过自身的具体人才需求进行分类招聘。而网络招聘的好处就在于方式比较简单，不会像以往招聘花费太长时间和精力，而且当出现人员流失时，也可以通过网络招聘迅速进行补充，不仅节省了成本，也提高了人力资源部门的工作效率。消费返利”大家已经耳熟能详了，那么“消

费盲返”你听过吗？你来我这消费100，那我给你200，你来消费200，我给你300，总之就是你来消费，我就给你返钱。那么这样一个亏钱的模式，我为什么要做呢？当然是不仅不会亏钱，一个月我还能赚1000万，这就是这款模式的神奇之处。你或许觉得我在吹牛，或者我就是个传销头头，别急，听我细细道来。这款模式主打的就是“盲返”，盲返的规则就是你不知道能返多少，只要你在我的商城买了一样产品，不管你花了多少钱，只要你下单后，你后面的100个人下单都会给你返利。这个模式和分销是没有任何关系的哦，分销的功能是你邀请了他人购买了产品，你获得返佣或提成，而这个消费盲返是不需要你付出任何东西，你不需要拉人，也不用做任务，你就可以获得你后面下单100个人的返利。就比如你早上花了100买了个洗面奶，你下单后，你后面下单的单会给你返5毛、第二单1块，第三单1毛，你这样算算100单，少也能有个20几块吧，这就是纯节省的部分，你说这个模式怎么样？那要是你运气好，返到的金额都是大额的，后拿到150，那你这个商品是不是等于白嫖？还能倒赚50，差的结果也是能省钱，而好的结果则是赚钱，你看到这里，你会不会喜欢上我在这购物？在管理模式创新上，企业可以进行财务管理云平台的搭建，利用这一互联网管理平台，可以对企业的各职能部门或者分支机构和企业整体等进行统一化管理，将财务管理的链条进行延伸和扩展，进行远程且集中的企业业务财务的处理和管理；也可以对所有的分支机构进行远程的如审计、查账等财务监管工作以及通过系统解决下属机构的常规财务问题，集中精力去解决非常规问题，大幅提高财务管理工作的效率，进一步提升企业自身的竞争实力。