

天猫饰品入驻要求,天猫入驻要什么商标

产品名称	天猫饰品入驻要求,天猫入驻要什么商标
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

天猫国际otc类目入驻小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。如果以上。两个条件一个都不满足，建议商家，还是理性一点，不要听信试概率代入驻口中的邀约码。这就像，一个长相非常普通的女生，走在街上有人跟她说，她有明星气质，要包装她成为明星一样扯。自己啥条件，还是有一个清晰的认知比较好。天猫店铺入驻有多难想必各位电商人深有体会。只要找对入驻方式，入驻天猫并没有想象中那么难。凡是有想进入天猫市场经营的商家都必须提前了解天猫商城的招商入驻规则，这样才能及时做好相应的准备提高开店的成功率。如果找的走自荐的服务商，则是把你原本可以自己提交的那一套资料，发给代入驻服务商，他们帮你去提交一下。本质上与你自己提交没多大区别。如果你找的是有小二关系，真正内部操作人工干预的服务商，那么，只需要准备下面这些基础资料，提供过来后，小二开始干预操作，你耐心的等待结果即可。

如果你找的是有小二关系的服务商，那么，区别就是：

有小二关系的服务商，只需要简单的基础资料，不需要用来证明实力的资质材料，也不需要做运营方案。

此外，干净没有提交过的资料，通过小二直接操作，可以坐等下店。

两种入驻方式的对比之后，通过有小二关系的服务商操作入驻天猫的方式，入驻天猫的成功率是高的。

绝大多数服务商都是通过这种方式操作猫享自营的入驻，没有多少技术含量可言，只是打了一个信息差，商家知道这个操作方法后，自己也可以去操作。

只不过，这种方式一方面成功率特别低，另一方面，对资料要求高，基础要求是：

a、线上年销售额500万

b、线下年销售额1000万

线上还好办，线下1000万，对于很多商家而言就很难了。

通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

1、线上年销售额500万

2、线下年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资料的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额。

天猫国际otc类目入驻