入驻天猫人群定位,儿童内裤天猫店入驻

产品名称	入驻天猫人群定位,儿童内裤天猫店入驻
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

天猫孕妇用品入驻小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

大多数商家包括绝大多数自荐服务商，入驻天猫的方式都是走自荐，走自荐的成功率，一直以来都是很低的，于是就会有很多商家面临入驻天猫，一直被驳回的窘境。

那么，为什么你提交入驻天猫的申请，会一直被驳回呢？

因为你没弄懂天猫的审核细节点。

除开自荐本身成功率就偏低的因素，你每一次的失败记录，对下一次的入驻申请，都会有负面影响。因此，同一份资料，随着你的提交次数的增多，成功率就会随之降低。这一点是很多自荐服务商们不知道，也不会跟商家去说的，因为他们担心，说了商家就不给资料给他们碰运气了，同时，他们自己走自荐也没办法处理这个问题。

天猫以品牌影响力不够驳回你的申请，只是说明这次不给你机会，你运气不好，并不是真的说你品牌影响力不够，以后也没机会了。不然为什么一直都有新品牌开设的天猫店呢？

所以，不用在意品牌影响力的问题，不用在品牌影响力上面花钱。

走自荐，就是碰运气。商家自己用心提交，成功率比找那些自荐服务商还要高得多。

像我们直接人工干预的，我们想说坐等下店，也得先把资料情况了解清楚后，确定资料干净没提交过，且没有其他问题，再结合这个类目目前的管控程度，再给商家一个可以坐等下店的答复。我们不轻易说坐等下店这样的话，没必要通过画饼来忽悠商家，实事求是不香么？你们眼中他们可能会更好，是因为你不知道入驻天猫压根没有好可言，只有认不认真的说法。商家你自己认真提交，认真准备资料，其实

比找自荐服务商会更稳妥一些，起码，不用担心资料被他们玩黑。

找人代入驻天猫与自己入驻天猫的区别还是存在的，当然了，你找的代入驻性质不同，区别也就不一样。

如果你找的是走自荐入驻天猫的代入驻服务商，那么区别就是：

不用你自己去提交资料，但你得把资料准备好，然后他们去跟你在自荐后台提交入驻申请。

从本质上来说，自己入驻与找自荐服务商入驻，没有啥区别，这无非就是将提交资料的机会，花钱给了别人帮自己用自己的资料去碰运气了，而且还得冒着资料会被自荐服务商不断提交，并且虚假包装的风险。

自荐服务商们就喜欢拿品牌影响力不够来说事，然后说他们包装怎么怎么好，通过他们可以提高多少多少成功率，走自荐，有啥好可言？

而我们直接小二提交操作，无视品牌影响力，直接绕过机器审核操作。

天猫孕妇用品入驻