

天猫淘宝京东入驻,定制家具如何入驻天猫

产品名称	天猫淘宝京东入驻,定制家具如何入驻天猫
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

天猫淘宝京东入驻,定制家具如何入驻天猫

小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

绝大多数服务商都是通过这种方式操作猫享自营的入驻，没有多少技术含量可言，只是打了一个信息差，商家知道这个操作方法后，自己也可以去操作。

只不过，这种方式一方面成功率特别低，另一方面，对资料要求高，基础要求是：

- a、线上年销售额500万
- b、线下年销售额1000万

线上还好办，线下1000万，对于很多商家而言就很难了。

很多商家的资料，就是被自荐服务商给盯上了，不断被提交被提交，终资料玩黑，真的是很惨，为什么呢？因为对自荐服务商而言，自己本身就是0成本，而且知道这个资料下了店，哪个商家会要，那么就不断提交呗，过了限制期，立马继续提交，没下店，自己不亏，下了店，就是钱。

关于入驻天猫经常会遇到的品牌影响力的问题，在这里，我只想说说：

大家不用去过多在意品牌影响力的问题，因为这只是天猫拒绝你的说辞而已，并不是真正的原因，不然为啥还会有这么多新品牌入驻成功呢？更加不要去听某些自荐服务商的，去按照他们说的去弄什么提升品牌影响力的套餐，那没有任何作用，耽误时间浪费钱。

很多服务商的朋友圈都会晒大量的案例，案例截图就是真的？当然不是。视频都可以轻松造假，更不用说截图了。

所以，想入驻天猫商家朋友们，多看看我分享的内容，学会如何分辨真假内部渠道服务商，免得自己的资料被自荐服务商玩得进入黑名单。

找人代入驻天猫与自己入驻天猫的区别还是存在的，当然了，你找的代入驻性质不同，区别也就不一样。

如果你找的是走自荐入驻天猫的代入驻服务商，那么区别就是：

不用你自己去提交资料，但你得把资料准备好，然后他们去跟你在自荐后台提交入驻申请。

从本质上来说，自己入驻与找自荐服务商入驻，没啥区别，这无非就是将提交资料的机会，花钱给了别人帮自己用自己的资料去碰运气了，而且还得冒着资料会被自荐服务商不断提交，并且虚假包装的风险。

天猫超市的入驻，相比普通旗舰店，对于公司的实力具有一定的要求，不能是空壳，且公司要具备一定的运营实力，不然哪怕有渠道关系，你也没资格入怎么自己入驻天猫