

链动2+1奖励模式APP开，广州开发公司

产品名称	链动2+1奖励模式APP开，广州开发公司
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

我就是微三云王云，在今天的目前市面上火爆了一种十分火爆的商业模型，叫链动2+1商业模型能帮助企业平台，迅速裂变团队。助力平台来获取总流量前提下，还能给服务平台带来了可观的赢利。我们将在本文里作详细说明。

事前表明：自己从业开发软件营销管理系统，并不在于一切平台运营，文中重点就是讨论商业逻辑和经营模式，系统软件归属于专用工具软件开发就找微三云王云

现如今所谓电子商务模式是如何接受的，为什么那么火热？主要是在打破传统的微商代理及其传统电商的思路及其卖东西方法，而链动方式本身就是抓住顾客期盼和高性价比的一门自主创业权益要求，公司把生产成本和价值中间的收益开展分配，用以吸引消费者。大家称这一链动商业运营模式为--链动2+1方式

什么叫链动的2+1方式？链动模式游戏的玩法是怎样的？

1. 链动2+1商业运营模式游戏的玩法剖析

真实身份等级：代理商、老总

奖励机制：直推奖赏、见点奖赏、同级奖赏、支援股票基金、年底分红奖赏
必须为上级领导代理商留有“2个初始种子客户”，别名做为这儿的“心怀感恩体制”。

支援体制（服务平台强制性每日任务）：进行服务平台每日任务可以享受百分之百全额的盈利。不达标者将仅得到账户80%，剩下的20%将冻结在自己的单独扶持资金池里。

帮助特定每日任务；

1：以前立即推荐给上级的C1、C2小组升级成代理商级或BOSS级

2：C1、C2有10人以上精英团队伞中订单，即D1D2D3D4几个直推客户下订单[包含2个代理商C1和C2下订单]也算是在10个订单信息之内。

怎样成为代理商跟老板？：

1、变成老总的前提条件：强烈推荐2个客户选购499代理商豪礼就可以变成老总。

2、变成老总的权力：直推奖赏，一单100元，二单都是100元，进行直推2单子后，就可以更新boss。更新boss后，进行第三个直推订单信息，就可以体验无尽点到点强烈推荐收益。你能变成“老总”，

3、老总真实身份奖赏：发展趋势200后第三个下级后，每一条退出200元，变成老总后直推奖赏：300元/单，下级推奖赏：200元/单，可推三人得到无尽奖赏，并推第三人打开躺收益情况。

链动2 1方式关键在于，让顾客先赢利，到选购使用体验，根据商品实际效果产生客户消费观念，激起顾客消费冲动并继续为平台创造财富，让消费者参与股东分红，在分容的过程中把产品出售出来。

链动2 1方式核心内容：变成老总身份与此同时，前边介绍的2个代理商也要交给推荐自己的上级领导，协助上级领导精英团队去做裂变式，同样，你会摆脱上级领导再次建立自身团队销售市场，当精英团队后边持续发展的代理商也成了合作伙伴时，她们也会摆脱你精英团队建立自己的精英团队销售市场，可是他们前边介绍的2个代理商要留下给你做销售市场。

链动2 1方式游戏的玩法：

代理商：用户使用购买平台指定商品，就可以变成委托代理人，变成委托代理人随后便参与进来能够进行宣传并进行推广任务，只有获得一种奖赏。

老总：代理商在达到目标以后，进行直推两个人就可以变成老总，变成老总三种奖赏都能够拿到。

级别奖赏：

假如老总平级，则等价10%收入级别boss（并限1级），设定：服务平台每售出499或699、将固定不动提升30至60块的年底分红池。假定依据相匹配身份数量对ABC的三个层次设定不同类型的占比。均值年底分红，例如C分30%，B分30%，A分40%。假如应该做品牌旗舰店、商业运营模式、营销矩阵计划方案可私，

并且很多小伙伴都是有疑惑，连锁模式是否会违反规定？传动链条驱动2 1方式怎样合理合法有效运行？如何规避风险？

1、更改活动形式，没有直接以现金参加活动；

2、消费服务买东西-选购同样意义的产品，

3、正常产品交易信息内容，正常物流运输，真实总流量

微三云全面的创新优势:

1. 全部控制模块标值自定，

2.强悍的支付解决方案:与此同时适用10好几条三方支付，为平台收付款、票房分成、代付款服务保障(你们懂的)

3.安全系统软件底三架构设计·平田分布式微服务架构设计底层和应内层分离2个服务器部署，防里发架构模式，系统优化十分有保陪

4.特有系统软件爆发架构设计:适用每秒钟千级订单管理，资金投入6000多万元自主研发系统软件底层，选用分布式集群、web服务、消息中间件、流控、读写分离

可对于企业发展现状，诊断分析开展个性化计划方案导出，助力企业处理销售市场、商品、品牌、营销运营等几种要求。深耕细作互联网技术10年，打造出了5大产品系列，上千种营销推广运用，协助30万店家均值提高销售高效率300%。可为用户提供企业管理咨询、招商系统、培训管理系统、网络宣传.....为顾客营造品牌价值观，打造出醉优品牌法律效力。

根据企业开展个性化科学研究，融合产业链洞悉及竞争对手分析，达到公司品牌私域化运营要求。

可帮客户溶解方式，给予营销方案，并连接高品质代运营服务商，帮助其尽早落地式经营。