

# 微商城会员奖金管理系统开发 三级分销推广佣金

|      |                              |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 微商城会员奖金管理系统开发<br>三级分销推广佣金    |
| 公司名称 | 济南旺丰信息技术有限公司                 |
| 价格   | 10000.00/件                   |
| 规格参数 | 品牌:旺丰<br>版本:app/小程序<br>产地:济南 |
| 公司地址 | 山东省济南市槐荫区绿地缤纷城2008           |
| 联系电话 | 0531-13335112765 15726232225 |

## 产品详情

### 微商城会员奖金管理系统开发 三级分销推广佣金

#### 1、不同产品不同佣金比例

微分销商家所售卖的产品类型肯定有非常大的差异，同一个商家售卖的产品利润点也不同，那好就是根据不同的产品设置不同的利润点。比如小饰品设置5%~10%，大件电器设置15~30%，保证自己的利益，同时保证分销商积极性。

#### 2、多样佣金分配类型

但从销售维度评估分销商能力，有时会有片面性。一般微商的三级分销系统其佣金可以被分为销售佣金和推广佣金，两种佣金都设置同样的分配比例，也可以只根据微信三级分销模式为变量。

微分销佣金比例设置完后，分销过程一般都是在微信平台上进行的，以微信为载体，三级为一个单位，人们可以无限的发展分销商，但是利益关系是有限制的，只能够在任意三级内有利益联系，三级以外的佣金就和你没有任何关系了。

简单的解释就是如果三级分销系统中第三级分销商又发展了下一级分销商，那么这一级分销商就和原本级分销商不存在任何的利益联系，两者之间并不能构成一个微商三级分销模式范围。

#### 3、三级分销佣金调整的要求

现在的三级分销佣金在于佣金比例方面比较固定，只是根据等级的差别，进行比例的设置。

这个微信三级佣金方案有一个弊端，就是无法很好的辨别分销商的销售能力，因为只要发展多的分销商，同样可以获得佣金，这样销售能力并不会提高。不过旺丰电商就很好的解决了这个问题，除了能对分

销商设置等级之外，还有奖励机制，对于销售能力好的分销商可以特别设置佣金比例，以区别于一些一般能力的分销商。这样无形中形成了内部竞争，激发分销商提高自身的销售能力。——点击立即咨询更多亮点功能。

三级分销佣金方案的基本要求是对于三级分销原理的理解，关于三级分销佣金设置更加详细的步骤也欢迎大家到旺丰电商运营学院学习。

旺丰电商三级分销系统开发,多种分销模式,会员推广+代理分红模式,快速裂变用户,源码搭建,快速让您拥有自己的分销商城;微商分销平台,六年开发经验,众多成熟运营案例。

三级分销利润究竟该如何分配?

### (一)、三级分销佣金设置的基本原理

三级分销佣金的基本原理简单来说就是分销商有直接利益关系的就是三级，三级为一个佣金单位进行分佣提成，超过三级不构成直接关系。分销商的利益关系达到三级就封顶了，不允许超过三级，三级作为一个佣金标准进行前两个级别的分佣提成，超过三级无法构成直接关系，也就是不会产生利益链接。

可以了解一个基本原理，即O\_>A\_>B\_>C\_>D\_>E\_>F\_>H,以上箭头为推广分销关系，由此分销关系得出：A是O的一级分销商，B是O的二级分销商，C是O的三级分销商;B是A的一级分销商，C是A的二级分销商，D是A的三级分销商;D是C的一级分销商，E是C的二级分销商，F是C的三级分销商;其中的某个角色是几级分销商是相对于谁而言的。

### (二)、三级分销佣金方案设置：

一般的三级分销的佣金主要是分为两种，即销售佣金和推广佣金。

其中销售佣金是指卖出的产品，不管是哪一级分销商卖出，得到了销售佣金的比例都是一致的。而推广佣金是指每一个分销商的下级分销商卖出商品，上级分销商可以拿到推广佣金。推广佣金多只有两级。

同时需要强调分销等级是三级，由于销售产生关系的只有三级。因为圈子裂变理论，每个人都可能成为推广中的一级分销商，拿一级推广佣金。三级分销奖金比例后台设置规则?详细了解请点击在线咨询，我们的人员详细为您解答!

### (三)、三级分销系统运营模式决定利润比例及层级关系

三级分销的意思就是高层级就是三级，通过分销佣金来招募更多的分销商卖货，同时分销商a还可以在招募下一级分销商b，当下级分销商b卖出商品时，分销商a也可以获取一定比例的佣金，这样的分销模式来达到无限裂变的的目的。

三级分销模式据商品类目设置佣金，通过两类佣金(抽成佣金与销售佣金)，既能刺激分销商发展分销，销售商品，又能为大裂变提供技术支持和模式基础。