

《低成本营销战略研讨会》——天成导师团

产品名称	《低成本营销战略研讨会》——天成导师团
公司名称	深圳市大易天成企业管理顾问有限公司
价格	400.00/2人
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区西乡镇盐田村金路35号华盛辉综合写字楼8楼
联系电话	0755-36947815 13265897208

产品详情

《低成本营销战略》研讨会邀请函

课程背景：

史玉柱用什么营销策略第二次崛起，实现50万投资到500亿身价的巨变？爱国者数码如何做营销，创造140亿的销售额，超过索尼和三星？《心灵鸡汤》这本书用什么营销方法畅销1亿5千万册？哎呀呀公司用什么营销策略从300万业绩三年做到3.5亿元吗？蒙牛用什么营销策略6年增长200倍，年营收从1000万到256亿？H&M服装单店日销售200万的营销秘诀是什么？

课程收益，营销七剑下市场

营销第一剑	取名字。（核心观点：好名字能节约20%的广告费）
营销第二剑	销售主张。（核心观点：不在乎多少人看到你的广告，而在乎多少人相信你的广告）
营销第三剑	公关第一。广告第二 广告是风 公关是太阳
营销第四剑	产品行为。故事诉求（每一个企业都应该有一个美丽的“传说”）
营销第五剑	终端凶险。终端凶险 没有终端执行力的团队怎么办？
营销第六剑	促销。冒险家的双刃剑；比计谋更可怕的是什么？

销售营销界最实战的铁3角组合：

刘学元： 武汉大学博士。大学教材《组织行为学》、《岗位胜任力提升》编著者。

张湘武： “前沿金坛”全国十大新锐培训师、口才大师。

沈靖： 天成营销策略专家组专家；实战营销大师。从销售奴隶到营销将军的传奇人物。

研讨会时间： 2012年每个月的周三或周四（近期为4月26日周四）下午 14:00-18:00
13:30开始签到。谢绝迟到。

研讨会地点： 深圳市宝安区明天西部酒店（107国道钟屋站）

邀请人群： 仅限年产值1000万以上的总经理，董事长，CEO。

研讨会投资： 原价9800元，现在仅收场地费400元/2人。（由龙邦快递公司代收款）

主办单位： 天成人文机构（深圳本土销售培训第一品牌） 天玑营销网 深圳电视台名企风采栏目

参加人姓名				联系方式	
公司名称					
办公电话		传真		E-mail	

财富学位热线： 0755-36947815 13265897208（请填写以下资料回传至29023609传真。）