《城市精英素质训练》——成旺坤

产品名称	《城市精英素质训练》——成旺坤
公司名称	深圳市大易天成企业管理顾问有限公司
价格	9800.00/5人
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区西乡镇盐田村金路35号华盛辉综合写字楼8楼
联系电话	0755-36947815 13265897208

产品详情

城市精英素质训练
咨询热线：13265897208（深圳）　18275714070（南宁）QQ：2259489266　联系人：骆运发

城市精英素质训练 CT1是您提升卓越领导力、进入人生探索过程的第一步。学员通过一系列精心设计企业管理沙盘演练、模拟的人生心理游戏，进入到一个独特的自我觉察环境里，从各个角度去发现自己认知的盲点，认清习惯模式的束缚以及生活中不能超越的阻碍，发现更多固有观念以外的可能性，了解到是什么因素在阻碍我们有效地发挥潜能，亲身体验卓越人生的真谛。

城市精英素质训练 CT1内容精简、节奏明快而富有情趣，是提升自我素质的理想选择。它旨在令参与者认识自我、了解自我、突破自我，全面提升人的综合素质，包括EQ（情商）、AQ（逆商）、LQ（影响力商数）、SQ（心灵商数）、CQ（创新力商数），从而改善自身生命和生活的品质，引发企业创建学习型组织，突破性提升企业的综合竞争力。这是一个与众不同的体验式课程，更是一个令人终生难忘的智慧思想碰撞之旅！价值意义：　1破除阻碍行动信念、固有行为模式，激发内在无限潜能。
2透视人性的优点与盲点，挖掘人性的闪光点，拓展人际关系。
3营造坦诚、开放、互动的沟通氛围。　4建立协作与信赖的关系，培育积极正向的企业文化。
5培育领导者信守承诺，承担责任、掌握聆听、自我激励与迎接挑战的正向态度。在团队中形成批评与自我批评的企业文化氛围，开始习惯从自身找原因，培训对工作，对生活负责任，具备使命感的态度。　6 推广企业“ 教练文化，完善企业内部造血系统 ”；极大提升企业凝聚力，执行力。形成自动自发运作之团队。

城市精英素质训练 CT1收获：

〈一〉、使你的团队达到颠峰状态

通过活动激发团队每个人的想象力，使你的团队在竞争中具有绝对的优势，脱颖而出从而使你的团队获胜。

〈二〉、团队价值观

一个团队，需要有统一的团队价值观。当有新的人员加入或有负面因素出现时，当团队价值观不统一时，你和你的团队应该怎么办？

〈三〉、突破自我、展现自我

通过活动让学员突破心里障碍,敢于做以前所不敢做的事，让自己的自信心再一次的提升。感受生命死亡边缘的恐惧，从而珍惜现有的一切。

〈四〉、团队集体荣誉感

透过活动，让队员亲身感受团队的伟大，团队的这份荣誉，是靠每位队员的努力赢来的，团队的荣誉就是大家每一位队员的荣誉。

〈五〉、团队合作性、团结性

当团队有人跌倒时，团队的每一位队员都应发挥自己最大的努力去帮助他，让他迅速站起来，只有团队每一位队员都站起来，都出一份力，这个团队才能壮大。

〈六〉、有效地沟通

说出彼此心中的感受，让对方更加了解你。中层管理者需要具备好的沟通技巧，透过游戏你将了解有效沟通的重要性。

〈七〉、感恩之心去工作

时刻怀揣感恩之心，用感恩的心去做人。当你真正发自内心的去感谢生命、感谢父母、感谢身边每一位曾经帮助过你的人时，你的人生将与众不同。

城市精英素质训练 CT1方式

我们将为您的团队 量身定做一套完善的训练计划。通过整套训练计划使员工达到最佳心志状态，使您的公司迅速提升生产力，倍增团队销售业绩、降低顾客流失率，在最短的时间内整合团队为半军事化销售团队，达成公司制定的目标！

上课方式：

采用目前国际最有效的互动体验式教学方式，导师授课占20%，学员分享对话占20%，全体团队练习占60%。

预期目的：

★ 更接受自己和他人　★ 激发新的可能性　★ 放开往事

★ 学习如何更有效地沟通 ★ 确立理想及真我　★ 增强行动力

★ 建立自信心　★ 增强我的领导才能　★ 做一个更好的家长

★ 学习去爱自己及同事　★ 增强创造力　★ 建立正面价值的信念

★ 改善我与别人的关系　★ 解决我生命中的问题　★ 提高工作效能

★ 自己的工作更有效率　★ 加强团队合作精神　★ 制定更好的工作计划

受训后拥有的八大心态：

1、学习的心态 2、积极的心态 3、长远的态度 4、老板的心态

5、空杯的心态 6、付出的心态 7、包容的心态 8、感恩的心态

课后定期跟踪：

为巩固培训效果，将培训内容完整落实到工作中，协助参训人员拟订行动目标计划，展开培训后的工作行动计划讨论会，并根据学员需要提供支持及咨询服务。天成定期在每周的固定时段通过专业的对话技巧协助其达成目标。

课程方向：

企业面临的竞争是绩效的竞争！绩效的竞争是一种全方位的竞争，综合了人才，产品，市场和管理等方方面面的内容，而绩效竞争的核心则是高绩效的团队。面对内部和外部变化所带来的挑战，将个人目标和企业目标相统一，打造拥有共同愿景的团队，从而实现企业高效运作。企业创新是否能跨越这一步，它直接影响着企业文化和变革的重塑。

课程目标：

本课程目的在引入及运用教练技术，帮助企业建立高效团队及促进企业文化的建设。确保每一位参加者能亲身体验及挖掘有效团队的重要元素，例如目标一致，信任，有效的沟通，互相尊重，领导才能及负责任守承诺的态度。创造一个清晰团队的目标，从而使团队明确努力的方向。

在团队中建立一种紧扣的关系，使所有成员有归属感。介绍及强化共赢的观念。体验及明白有效沟通的

要点，例如聆听，尊重差异的想法，尤其是与不同文化，思维方式的客户沟通。

了解公司文化，让参加者清晰他们是公司文化的创造者及拥有者。

课程特点：

课程设计：这些课程总的思路是，以体验活动为导引，以心理挑战为重点，以人格完善为目的。

培训方式：采取寓教于乐，效果持久的体验式学习，结合建立新思维新习惯的理论，既将内涵意味很深，有时候很难用言语表达的知识，一些隐含的知识，通过具体的活动体现出来了，又引导使学员建立健康的企业行为习惯。

【主题探讨（占时20%）】

导师会与学员在研讨会中探讨工作和生活上的不同主题，并提出不同的观点，而学员无须同意或否定导师的观点。主题探讨目的只是协助观察自己对工作和生活的态度。

【体验式活动（占时60%）】

学员有机会参与不同形式的活动或练习，可能是二人对话是单对单互相间的交流，也可能被分成8一12人的小组，也可能是被分成大组。在这个参与互动过程中，可以反映出自己平

时在日常生活中是如何表达自己、如何与他人相处、如何参与团队合作，从而更了解自己目

前的状态。

【分享研讨（占时20%）】

分享的形式包括有一对一分享、小组内分享或面对整个团队的分享。在整个课程中，学员将会有机会通过分享和聆听别人的休验而获得更大收获。因此主动开放地分享感受和体验，会带来更大的收获。

【课程时间及参加人群】：

课程时间：2天2夜

企业中高层经理团队，营销团队，开发团队，项目团队等（谢绝保险，直销团队。）