



2.授权信息管理。厂家可以对代理商和产品进行绑定授权。不同的品牌可能有不同的玩法，比如可以单独对代理商进行等级授权;可以对产品进行授权，不同代理商只能代理不同的产品;还可以对多产品多代理商授权，不同产品可以对应不同的代理级别。

3.订单管理。代理商可以通过系统下单，查看历史订单，进行数据分析等

4.佣金结算功能。结算可分为两种，一是线上结算，在代理商下单之后，直接通过微信公众号转账上一级或者厂家;二是线下结算，通过线下渠道进行转账后，上传转账凭据。

5.平台方批代理可以直接由平台方发注册二维码给到对方扫码注册，平台审核通过成为代理。消费者要注册成为代理，必须扫描上级代理商的二维码，注册，完善信息且由上级审核通过才能注册成为代理。扫码填写注册信息：姓名，电话，验证码等等信息。

## 二、奖励说明

1.先在上级代理处以零售价购买188元以上产品，自己品尝后，并拍摄买家秀发到自己朋友圈后方可成为代理。

2.代理福利之代理价，只要成为兔小冷代理，均享受统一代理价，每次下订单也只用给代理价。

3.举个例子：

